



السيد الأستاذ الدكتور / محمد مصطفى لطيف

أمين المجلس الأعلى للجامعات

تحية طيبة وبعد،

في عام ٢٠١٧ وخلال احتفال الدولة بعيد العلم، قرر السيد رئيس الجمهورية قيام وزارة التعليم العالي والبحث العلمي بإنشاء صندوق لرعاية المبتكرین والنوابغ من الشباب والنشء، يشارك فيه القطاع الخاص والمجتمع المدني بجزء من موازنتهم المخصصة للمسئولية المجتمعية. وتم إنشاء صندوق رعاية المبتكرین والنوابغ بالقانون رقم (١) لسنة ٢٠١٩، على أن تكون له شخصية اعتبارية عامة، ويتبع الوزير المختص بالبحث العلمي.

يهدف الصندوق إلى دعم وتمويل ورعاية الباحثين والمبتكرین ومشروعات العلوم والتكنولوجيا والابتكار، وإيجاد آليات جديدة لتمويلها، وتنفيذ آليات جديدة لاحتضان أفكار المبتكرین، والتسهيل للباحثين من خلال إطلاق مجموعة من البرامج لتحقيق أهدافه ومن بينها إطلاق برنامج تسريع التسويق، لدعم ريادة الأعمال التكنولوجية، والمعلن عنه بموقع الصندوق [www.isf.org.eg](http://www.isf.org.eg) وعلى صفحات التواصل الاجتماعي للصندوق، ويمكن للمبتكرین التقدم بأفكارهم التي تحتاج إلى الرعاية أو الدعم أو التمويل اعتباراً من أول شهر سبتمبر ٢٠٢١ ولمدة شهر.

ويهدف برنامج تسريع التسويق إلى تخطي الحيز الافتراضي الذي يعيق وصول نتائج وخرجات البحث والابتكار إلى السوق بما يعزز الاقتصاد القائم على المعرفة - *Translating Knowledge to Technology then to Business*. ويستهدف البرنامج المخترعين والمبتكرین ورواد الأعمال والباحثين والشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة التي لديها منتج Product أو عملية Process أو خدمة Service جديدة يرغبون في تسويقها، وستكون الأولوية للأفكار التي تحتاجها الدولة واختيار الأنسب من خلال تقييم دقيق وعلمی للابتكار، وتقييم مستوى الجاهزية التكنولوجية للأفكار المقدمة.

لذا نرجو من سعادتكم التكرم باتخاذ ما ترون مناسباً للإعلان عن إطلاق "برنامج تسريع التسويق" في الجامعات الحكومية المؤقرة ليصل الإعلان إلى أكبر عدد ممكن من السادة أعضاء هيئة التدريس والهيئة المعاونة والطلاب، لتعظيم الاستفادة بما يقدمه البرنامج من دعم ورعاية وتمويل للباحثين والمبتكرین. ومرفق طيه بيان إعلامي يتضمن شرح عام عن البرنامج.

وارجو ان تتقبلوا سعادتكم جزيل الشكر للمساندة والدعم الدائم الذي يقدم للصندوق

وتقضلوا بقبول وافر الاحترام والتقدير،

المدير التنفيذي

محمد حازم  
حازم  
أ.د. محمد احمد عامر

ناموس الأعلى للجامعات
وارد رقم: ٦٦٦
بتاريخ: ٢٠١٨.٠٨.٢٠
مرفقات: .....

## بيان اعلامي عن

### إطلاق صندوق رعاية المبتكرين والنوابغ

### لبرنامج تسريع التسويق لدعم المبتكرين اعتباراً من أول سبتمبر ٢٠٢١

في ضوء موافقة مجلس إدارة صندوق رعاية المبتكرين والنوابغ على إطلاق مجموعة من البرامج لتحقيق أهدافه في دعم ورعاية وتمويل المبتكرين ومن بينها إطلاق برنامج تسريع التسويق، لدعم ريادة الأعمال التكنولوجية.

يهدف برنامج تسريع التسويق إلى تخطي الحيز الافتراضي الذي يعيق وصول نتائج وخرجات البحث والابتكار إلى السوق بما يعزز الاقتصاد القائم على المعرفة - **Translating Knowledge to Technology then to Business**. ويستهدف البرنامج المخترعين والمبتكرين ورواد الأعمال والباحثين والشركات الناشئة والشركات الصغيرة والمتوسطة التي لديها منتج Product أو عملية Process أو خدمة Service جديدة يرغبون في تسويقها.

ويكون برنامج تسريع التسويق من مرحلتين، المرحلة أولى وتشمل تقديم إرشادات التسويق للمتقدم، حيث يتلقى المتقدم مجموعة من الاستشارات المتخصصة وخدمات الدعم والإرشاد ومساعدة لتطوير إمكانات التسويق للمنتج أو العملية أو الخدمة الجديدة قبل الحصول على فرصة تمويل تسريع التسويق، وتهدف هذه المرحلة إلى اكتشاف التكنولوجيات الوعاء للتسويق، وإجراء مقابلات مع المبتكرين والتحقق من اختبارات الجدوj المختلقة.

ثم تبدأ المرحلة الثانية من البرنامج باختيار أفضل الابتكارات التي سوف تحصل على تمويل لتسريع التسويق حسب جاهزيتها وقدرتها على المنافسة. وسيحصل الطلب المؤهل للتمويل على دعم فني وعلمي مستمر طوال فترة المشروع، وتتنوع مخرجات المرحلة الثانية على حسب الابتكار ومدى جاهزيته التكنولوجية والخطة التسويقية المقترحة وتشمل تقديم الآتي:

- استشارات متخصصة لإجراء اختبار وتطوير وتقدير جاهزيّة التكنولوجيا وتقدير الجدوj التجاري وفرص السوق واستكشاف الطرق المحتملة لتسويق التكنولوجيا
- تمويل لتطوير وبناء واعتماد التكنولوجيات المقدمة فنياً وتجاريًا على حد سواء باستخدام خطة Proof of Concept تصميمًا خصيصًا
- تسويق المنتجات والعمليات والخدمات الجديدة (i.e. Technology Commercialization)
- تطوير تصريح تكنولوجيا (Technology Licensing)
- احتضان الشركات التكنولوجية الناشئة الوعاء (Technology Startups Incubation)
- تقييم القيمة الاقتصادية للتكنولوجيات لاختيار أكثر التكنولوجيات الوعاء للاستثمار فيها وإنشاء الشركات التابعة (Subsidiary Companies)
- تقديم خدمات دعم واستشارات إدارية متنوعة مثل مراقبة الأعمال لتحفيز نمو الشركات الناشئة، و توفير روابط للدعم والمساعدة في جذب رأس المال الاستثماري (Technology Accelerator)

## معايير التأهل لبرنامج تسريع التسويق

وسيدعم الصندوق الابتكارات التي تعود بالفائدة على المجتمع المصري والتي تتمتع بالسمات التالية:

- الابتكارات التحويلية المرتبطة بأحد أهداف التنمية المستدامة
- ابتكارات نافعة ولها حلول قابلة للتطوير ذات أثر كبير
- الابتكارات القابلة للتكييف والتكرار والقابلة للنشر بسهولة وبأسعار معقولة ويمكن الوصول إليها
- الابتكارات التي أبدى المصنعين والمستثمرين الاهتمام بها والاستعداد لتبنيها
- التنوع في قطاعات مثل: التعليم والصحة والزراعة والطاقة والمياه والبنية التحتية

وستكون الأولوية للمقترحات المتتسقة مع رؤية مصر ٢٠٣٠، ويجب أن يتضمن تصميم المقترن أنشطة الاستدامة المالية، والتوافق مع نظام المتابعة والتقييم الخاصة بـ صندوق رعاية المبتكرين والنوابغ لقياس تحقيق أهداف الصندوق وتحسين عملياته المستقبلية، وأن يكون المتقدم رشيداً كاملاً للأهلية، وفي حالة القاصر يجب أن يكون هناك بيانات للوصي / ولـي الأمر / الوكيل القانوني، ولا يجب أن تؤدي المقترنات المقدمة إلى أي انتهاك لحقوق الملكية الفكرية.

وتبدأ خطة سير البرنامج بالإعلان عنه بالوسائل المختلفة ومنها وسائل التواصل الاجتماعي والمنصة الإلكترونية للصندوق، وتلقي طلبات التقدم بالمقترنات لطلب إرشادات التسويق في تاريخ ٢٠٢١/٩/١ ولمرة شهر، وبعد إغلاق باب التقدم يتم فحص الطلبات وإجراء مقابلة شخصية مع مقدم الطلب لإعداد تقرير لوصف إرشادات التسويق، وفي ضوء التقرير، يطلب من المتقدم التقدم بالمقترن الكامل لتمويل تسريع التسويق، حيث يتم مناقشة قيمة التمويل وشروطه والتوصل إلى اتفاق مع المتقدم قبل الإعلان عن الفائزين وبدء التنفيذ لصرف دفعات التمويل.

ويتم التسجيل والتقدم لـ برنامج تسريع التسويق من خلال بوابة الابتكار على الموقع الإلكتروني لـ صندوق رعاية المبتكرين والنوابغ [www.isf.org.eg](http://www.isf.org.eg)

\* \* \* \*

