

English

Title: Schoolz Raises pre-seed funding to launch Schoolz for Business, For Corporate & Transportation Cloud Services.

Photo URL

https://drive.google.com/file/d/1iaHITLs-2lcmvv7Dyepb_dahRZxKQrdx/view?usp=sharing

Schoolz application, which specializes in the participatory transportation of school students, got six-figure pre-seed funding from angel investors from Saudi Arabia and Egypt.

This new funding aims, according to Hosni Ahmed, CEO and co-founder of Schoolz, to launch Schoolz for business after its previous trial period, as well as the launch of Schoolz cloud services in Saudi Arabia and Egypt.

The application provides a safe and comfortable transportation service for children using modern technologies, qualified drivers, supervisors in every vehicle, live cameras to make parents monitor their children moment by moment, and follow-up notifications as soon as the student leaves the house until he reaches the school and vice versa, all of this comes with competitive prices packages.

In this regard, Hosni added: “We know that there is a great opportunity for the students and children transportation services market, inside and outside Egypt. We started it experimentally at the peak of the Corona pandemic to test the minimum market acceptance of our services, and the results were impressive! In the first week of the launch, we transported the first group of students to their schools, then we transported children to the club during the weekend. Quickly, schools, sports academies, and clubs communicated to us to use our services. We immediately provided technology, tools, and transportation technology for them, whether using our fleet or by using Schoolz system to manage the transportation process smoothly and completely.”

“Schoolz also aims to use those investments to pump funds in business growth of students’ transportation to schools besides launching Schoolz for Business, and this service aims to transport employees to their work within Cairo and Giza governorates. Also launching Schoolz (SAAS) (providing Software As A Service), which will allow schools and companies to use our technology infrastructure tools without our fleet.”

Abdel-Monsef Ismail, co-founder and technology director, said: “At Schoolz, we focus on providing safe and comfortable transportation at the best price.

We felt the community’s need for such service through parents’ feedback after the service launch in Cairo and Giza. The two governorates contain 2 million students in private and international schools, which is the segment that Schoolz works on serving. They spend over 16 billion pounds annually on this service.”

It is worth noting that [Schoolz](#) was launched at the end of 2020 by [Hosni Ahmed](#), [Abdel Monsef Ismail](#), and [Ayman Hamza](#) from Cairo, achieving brilliant success in a quick time, which attracted investors' attention inside and outside Egypt.

العربية

العنوان : (سكولز) تحصل على تمويل قبل تأسيسي لإطلاق سكولز للأعمال للشركات والخدمات السحابية للنقل. نجاح تطبيق سكولز المتخصص في النقل التشاركي لطلبة المدارس في الحصول على تمويل قبل تأسيسي (Pre Seed) بمبلغ مكون من ستة أرقام من مستثمرين ملائكيين من المملكة العربية السعودية وجمهورية مصر العربية. ويهدف ذلك التمويل الجديد وفق ما صرح به (حسني أحمد) المدير التنفيذي والمؤسس الشريك لسكولز، لإطلاق سكولز للأعمال بشكل كامل بعد الفترة التجريبية السابقة وكذلك إطلاق سكولز للخدمات السحابية بالمملكة العربية السعودية ومصر.

ويوفر التطبيق خدمة التوصيل الآمن والمريح للأطفال بوسائل مواصلات حديثة وسائقين أكفاء للتعامل معهم، بالإضافة لوجود مشرفات داخل كل عربة وكاميرات لنقل الصورة لحظة بلحظة لولي الأمر، ومتابعته عبر الإشعارات فور نزوله من المنزل وحتى وصوله للمدرسة والعكس، وكل ذلك ببياقات ذات أسعار تنافسية.

وفي هذا أضاف (حسني): "نعلم أن هناك سوق وفرصة كبيرة في خدمات نقل الطلبة والأطفال داخل وخارج مصر، وبدأنا تجريبياً في ذروة جائحة كورونا لاختبار الحد الأدنى من تقبل السوق لخدماتنا، وكانت النتائج مبهرة، ولم ينتهي الأسبوع الأول من الإطلاق إلا وقد كنا ننقل أول مجموعة من الطلاب لمدارسهم، ثم أصبحنا ننقل الأطفال للنادي خلال عطلة نهاية الأسبوع، وسرعان ما بدأت المدارس والأكاديميات الرياضية والأندية بالتواصل معنا للاستفادة من خدماتنا، وبدأنا على الفور في توفير التكنولوجيا والأدوات ووسائل الانتقال لهم، سواء بالاعتماد على أسطولنا للتوصيل أو عبر استخدام نظام سكولز لإدارة عملية النقل بكل سلاسة وبشكل كامل.

وتهدف سكولز من ذلك التمويل أيضاً ضخ الأموال لنمو أعمالها الخاصة بتوصيل الطلاب للمدارس بالإضافة لإطلاق سكولز للأعمال، و تستهدف تلك الخدمة توصيل الموظفين لأعمالهم داخل محافظات القاهرة والجيزة، وأيضاً إطلاق سكولز (SAAS) (توفير البرمجيات كخدمة) والتي ستنجح للمدارس والشركات الاستفادة من البنية التكنولوجية والأدوات الخاصة بسكولز بدون الحاجة إلى أسطول النقل الخاص بسكولز.

وأشار (عبد المنصف إسماعيل) الشريك المؤسس ومدير التكنولوجيا: "بأننا نركز في سكولز على التجربة الكاملة للنقل الآمن والمريح بأفضل سعر، وشعرنا بمدى احتياج المجتمع لمثل خدمتنا عبر رسائل أولياء الأمور فور إطلاق الخدمة بالقاهرة والجيزة، وتحتوي المحافظتين على 2 مليون طالب بالمدارس الخاصة والدولية وهي الشريحة التي تعمل سكولز على خدمتهم، وينفقون أكثر من 16 مليار جنيهاً سنوياً بهذه الخدمة."

الجدير بالذكر أن سكولز انطلقت في نهاية عام 2020 بواسطة [حسني أحمد](#) و [عبد المنصف إسماعيل](#) و [أيمن حمزة](#) من القاهرة، محققاً نجاحاً باهراً في هذا الوقت القصير مما مكنها من جذب أنظار المستثمرين من داخل وخارج مصر.