

**Qalaa Holdings booked a 148% increase in consolidated revenues in FY20 on the back of significant contributions from ERC; despite unfavorable market conditions, Qalaa recorded a 30% y-o-y increase in consolidated recurring EBITDA excluding ERC in FY20; ERC records lackluster results due to weak global demand for petroleum products as a result of COVID-19.**

### **Key Operational Highlights**

- *Consolidated recurring EBITDA excluding ERC recorded an increase of 30% on the back of a strong performance from TAQA Arabia, as well as improved operational efficiencies at National Printing and Nile Logistics despite a highly challenging operating environment due to the pandemic;*
- *Continued product mix optimization at ERC to mitigate pressure on its gross refining margin and support the refinery's profitability;*
- *Gradually recovering market conditions in the second half of the year saw Qalaa's subsidiaries record c.USD 118 million in exports in FY20;*
- *Qalaa Holdings recorded net loss of EGP 2.5 billion in FY20 due to losses incurred by ERC as well as booking impairments, write-downs and provisions related to COVID-19;*
- *Qalaa began negotiations for a full debt restructuring at ERC to hedge against market uncertainties, prioritizing the finalization of the few remaining debt restructurings at its subsidiaries, in addition to Qalaa Holdings' senior debt;*
- *Management remains cautious as Qalaa Holdings continues adhering to its strict health, safety, and business continuity measures to protect and retain all its c. 17.5 thousand employees as it navigates an upcoming period of uncertainty with the possible resurgence of a third wave of COVID-19.*

Qalaa Holdings, a leader in energy and infrastructure (CCAP.CA on the Egyptian Exchange, formerly Citadel Capital), released today its consolidated financial results for the year ended 31 December 2020. Qalaa recorded consolidated top line of EGP 35.9 billion, an increase of 148% y-o-y in FY20.

Qalaa's top line growth in FY20 was driven primarily by the EGP 21.6 billion contribution from the Egyptian Refining Company (ERC) in FY20. Excluding ERC, Qalaa would record largely flat revenues at EGP 14.4 billion despite the adverse impacts of COVID-19 in 2020. Qalaa Holdings' resilient performance was supported by solid results at TAQA Arabia as well as improved performance at National Printing and Nile Logistics in FY20. Additionally, easing restrictions and a gradual recovery in international trade drove an increase of exports volumes at Qalaa's subsidiaries, particularly at ASCOM, with the group recording total exports of c. USD 118 million during FY20.

"Qalaa Holdings' performance over the course of 2020 reflected the resilience of our operations thanks to a comprehensive portfolio of companies that hold leading positions across their sectors," **said Qalaa Holdings Chairman and Founder Ahmed Heikal.** "Amidst unprecedented market conditions due to the pandemic, we have seen a multitude of operational developments and strategic initiatives across

our platform companies that supported our resilience over the course of the year. In parallel, we have also witnessed the beginnings of recovering market conditions in the second half of 2020, which have further supported Qalaa Holdings' operations and mitigated the impacts of COVID-19 on the company's revenue performance when excluding ERC."

"Despite the harsh market conditions, TAQA Arabia was able to deliver an uptick in revenues by 3% year-on-year, driven by growing household conversions and an expansion in its industrial client base that saw increasing gas volumes at TAQA's gas division in 2020. Moreover, TAQA Arabia's power division commenced operations at its Sixth of October industrial zone substation in March 2021 and management is optimistic about the substation's contributions going forward. At National Printing, we have commenced operations at our new state-of-the-art facility at the El Baddar subsidiary and are planning to ramp up production throughout the new year to further unlock value from the promising printing and packaging market. Meanwhile, a slowly improving international trade environment, which came on the back of a gradual easing of COVID-19 restrictions in the second half of the year, saw our consolidated exports record c.USD 118 million in FY20. On that front, ASCOM was able to ramp up production and capitalize on the opening of ports to significantly increase its exports at its subsidiary ACCM. In parallel, easing restrictions on global trade reflected positively on Nile Logistics, which saw a strong performance at its stevedoring operations as well as strong results at its grain and coal storage warehouses. Overall, exports by subsidiaries along with dividend income from affiliates and our local foreign currency revenue constitutes Qalaa's three primary sources of foreign currency" said Heikal.

"At ERC, a challenging market environment coupled with price pressures on global petroleum products have impacted the refinery's margins in 2020. Consequently, management has shifted ERC's product mix to reduce jet fuel production and focus on diesel, as well as shifting the refinery's input to 100% atmospheric residue oil to support the refinery's overall profitability. Looking ahead, we are hopeful that as COVID-19 vaccines are increasingly made available, global market conditions will continue to gradually recover, delivering further support for prices of refined petroleum products," Heikal added.

"Excluding ERC, Qalaa Holdings recorded largely flat revenues at EGP 14.4 billion, reflecting only a 1% year-on-year slowdown despite the harsh market conditions and adverse impacts of COVID-19 in 2020. However, operational efficiency measures across our subsidiaries saw Qalaa Holdings record recurring EBITDA growth excluding ERC of 30% year-on-year," said Heikal.

Qalaa Holdings recorded a recurring EBITDA – excluding one-off selling, general and administrative expenses- of EGP 1.65 billion in FY20, up 32% y-o-y. Excluding ERC, Qalaa's recurring EBITDA recorded an increase of 30% y-o-y to EGP 1.13 billion in FY20. The positive performance came on the back of improved profitability across TAQA Arabia's divisions, improved operational efficiencies and cost reductions at both Nile Logistics and ASEC Cement, as well as improved performance at National Printing.

"Our strong EBITDA performance excluding ERC reflects the intense and sustained focus by management teams at Qalaa Holdings and its subsidiaries on operational improvements and increased efficiencies across our platform companies. This allowed us to deliver improved profitability, despite a highly challenging operating environment, which would have been substantially stronger had it not

been for COVID-19,” said **Hisham El-Khazindar, Qalaa Holdings’ Co-Founder and Managing Director**. “At TAQA Arabia, the company recorded a 20% year-on-year increase in EBITDA to EGP 795.0 million in FY20 on the back of the company exceeding management’s target for household conversions as well as increasing the number of higher-margin infill clients. At National Printing, management’s focus on lowering overall production costs reflected positively on the company’s profitability, which recorded an EBITDA increase of 30% year-on-year in 2020. At Nile Logistics, the inland container depot’s successful connection to the national electricity grid resulted in increased operational efficiencies and improved profitability as well as a reduction in the company’s carbon footprint. Furthermore, we have made significant headways in our investments in ERP systems upgrades at the holding level and across our platform companies. The upgrades are expected to be completed by the end of 2021 and are aimed at further improving our operational efficiencies and strengthening our profitability.”

“On the debt front, management has adopted a conservative approach at ERC and has already begun negotiations for a full debt restructuring to hedge against market uncertainties as well as the potential for a third wave of COVID-19. At ASCOM’s subsidiary, GlassRock, we have inked new payment terms with lenders and are hopeful that they will enhance GlassRock’s profitability going forward. This also aligns with Qalaa’s priority to finalize the few remaining debt restructurings at its subsidiaries, in addition to Qalaa Holdings’ senior debt,” added El-Khazindar.

Qalaa Holdings booked a net loss after minority interest of EGP 2.5 billion in FY20 compared to a net loss of EGP 1.1 billion in the previous year. This was mainly due to losses incurred by ERC on account of COVID-19 **with consequent pressure on HFO & diesel spreads** (Qalaa’s effective stake in ERC stands at c. 13.1%). Additionally, Qalaa booked impairments, write-downs and provisions related to COVID-19 totalling EGP 1.0 billion in FY20.

“Looking ahead, we will continue identifying strategic add-on investment opportunities that can enhance Qalaa Holdings’ operations across the board. Moreover, while vaccination campaigns continue to ramp up across the world, we remain cognizant of the uncertainties that may arise across our markets and will continue to leverage Qalaa Holdings’ exceptional team and comprehensive health and safety measures to adapt accordingly. Measures implemented across the company’s operations have ensured the well-being of Qalaa’s c. 17,500 employees who have formed the key pillar of our resilience. We will continue to protect our existing staff that drive Qalaa Holdings’ success and resilience in the face of unprecedented external challenges. We look forward to emerge from this pandemic a stronger organization and achieve our desired profitability levels,” concluded El-Khazindar.

Qalaa Holdings’ full business review for FY 2020 and the financial statements on which it is based are now available for download on [ir.qalaaholdings.com](http://ir.qalaaholdings.com).

—Ends—

***Previous Qalaa Holdings press releases on this subject and others may be viewed online from your computer, tablet or mobile device at [qalaaholdings.com/newsroom](http://qalaaholdings.com/newsroom)***

***Qalaa Holdings*** (CCAP.CA on the Egyptian Stock Exchange) is an African leader in energy and infrastructure. *Qalaa Holdings builds responsible and sustainable businesses that add value to the economies and societies in which it does business. Formerly known as Citadel Capital, Qalaa Holdings controls subsidiaries in industries including Energy, Cement, Agrifoods, Transportation & Logistics, Mining and Printing & Packaging. To learn more, please visit [qalaaholdings.com](http://qalaaholdings.com).*

#### **Forward-Looking Statements**

Statements contained in this News Release that are not historical facts are based on current expectations, estimates, projections, opinions and beliefs of Qalaa Holdings. Such statements involve known and unknown risks, uncertainties and other factors, and undue reliance should not be placed thereon. Certain information contained herein constitutes “targets” or “forward-looking statements,” which can be identified by the use of forward-looking terminology such as “may,” “will,” “seek,” “should,” “expect,” “anticipate,” “project,” “estimate,” “intend,” “continue” or “believe” or the negatives thereof or other variations thereon or comparable terminology. Actual events or results or the actual performance of Qalaa Holdings may differ materially from those reflected or contemplated in such targets or forward-looking statements. The performance of Qalaa Holdings is subject to risks and uncertainties.

#### **For more information, please contact**

Ms. Ghada Hammouda

Chief Sustainability and Marketing Officer

Qalaa Holdings

[ghammouda@qalaaholdings.com](mailto:ghammouda@qalaaholdings.com)

Tel: +20 2 2791-4439

Fax: +20 22 791-4448

Mobile: +20 106 662-0002

Twitter: @qalaaholdings



نمو إيرادات القلعة بمعدل سنوي ١٤٨٪ خلال عام ٢٠٢٠ بفضل المساهمة القوية من الشركة المصرية للتكرير؛ ارتفاع الأرباح التشغيلية المتكررة قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك بمعدل سنوي ٣٠٪ خلال عام ٢٠٢٠ بعد استبعاد نتائج الشركة المصرية للتكرير بالرغم من الأوضاع السوقية غير المواتية؛ أداء ضعيف للمصرية للتكرير بسبب التداعيات السلبية لأزمة (كوفيد - ١٩) وما ترتب عليها من تراجع معدلات الطلب على المنتجات البترولية عالمياً

#### أبرز المستجدات التشغيلية

- ارتفاع الأرباح التشغيلية المتكررة قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك بمعدل سنوي ٣٠٪ بعد استبعاد نتائج الشركة المصرية للتكرير، بفضل الأداء القوي لشركة طاقة عربية وتحسن الكفاءة التشغيلية بشركتي الوطنية للطباعة ونائل لوجيستيكس بالرغم من الأوضاع السوقية غير المواتية بسبب أزمة (كوفيد - ١٩)
- مواصلة تحسين تشكيلة منتجات الشركة المصرية للتكرير من أجل تقليص الضغوط الحالية على هامش أرباح التكرير ودعم مستويات الربحية
- نمو إيرادات التصدير بالشركات التابعة الى حوالي ١١٨ مليون دولار خلال عام ٢٠٢٠ في ضوء حالة التعافي التدريجي التي شهدتها الأسواق خلال النصف الثاني من العام
- سجلت الشركة صافي خسائر بعد خصم حقوق الأقلية بقيمة ٢,٥ مليار جنيه خلال ٢٠٢٠ بسبب الخسائر التي تكبدها مشروع الشركة المصرية للتكرير خلال نفس الفترة بسبب أزمة (كوفيد - ١٩)، كما سجلت تكاليف اضمحلال ومخصصات متعلقة بأزمة (كوفيد - ١٩) بقيمة مليار جنيه تقريباً خلال عام ٢٠٢٠.
- استكمال عمليات إعادة هيكلة الديون على رأس أولويات القلعة خلال الفترة المقبلة تركيزاً على إعادة هيكلة ديون الشركة المصرية للتكرير بالكامل والديون المتبقية على مستوى القلعة والقليل من الشركات التابعة، وذلك سعياً للتحوط من مخاطر تقلبات السوق واحتمالية تفشي موجة ثالثة من فيروس (كوفيد - ١٩)
- استمرار تطبيق التدابير والإجراءات المتعلقة بالحفاظ على الصحة والسلامة واستمرارية الأعمال، من أجل الحفاظ على فريق عملها الذي يضم حوالي ١٧,٥ ألف موظف وعامل، ولاسيما في ظل عدم وضوح الرؤية واحتمالية تفشي موجة ثالثة من فيروس (كوفيد - ١٩)

أعلنت اليوم شركة القلعة (كود البورصة المصرية CCAP.CA) - وهي شركة رائدة في استثمارات الطاقة والبنية الأساسية - عن النتائج المالية المجمعة للفترة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٠، حيث بلغت الإيرادات المجمعة ٣٥,٩ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢٠، وهو نمو سنوي بمعدل ١٤٨٪.

ويرجع نمو إجمالي الإيرادات إلى تسجيل إيرادات بقيمة ٢١,٦ مليار جنيه تقريباً من الشركة المصرية للتكرير خلال عام ٢٠٢٠. وفي حالة عدم احتساب إيرادات الشركة المصرية للتكرير، فإن إيرادات شركة القلعة تستقر عند ١٤,٤ مليار جنيه دون تغير سنوي ملحوظ على الرغم من التأثير السلبي لانتشار فيروس (كوفيد - ١٩) خلال العام، حيث ساهم الأداء القوي لشركة طاقة عربية وتحسن أداء شركتي الوطنية للطباعة ونائل لوجيستيكس في تعزيز أداء شركة القلعة. وبلغت إيرادات القلعة من أنشطة التصدير حوالي ١١٨ مليون دولار خلال عام ٢٠٢٠، بفضل تحسن حركة التجارة الدولية خلال النصف الثاني من العام بالتزامن مع تخفيف القيود الاحترازية المتعلقة بأزمة (كوفيد - ١٩) تدريجياً، مما انعكس بشكل خاص على نمو حجم صادرات شركة أسكوم.

وفي هذا السياق أوضح الدكتور أحمد هيكل مؤسس ورئيس مجلس إدارة شركة القلعة، أن نتائج عام ٢٠٢٠ تعكس نجاح القلعة في تعظيم الاستفادة من التنوع الفريد لمحفظتها استثماراتها التابعة ومكانتها السوقية الرائدة بالقطاعات الاستراتيجية التي تعمل بها، فضلاً عن تركيزها خلال العام على تنفيذ سلسلة من التطويرات التشغيلية والمبادرات الاستراتيجية بمختلف الشركات التابعة، مما أثمر عن تعزيز قدرة أنشطتها على مواجهة التحديات الاستثنائية التي شهدتها العام نتيجة انتشار فيروس (كوفيد - ١٩). كما ساهمت حالة التعافي





التي شهدتها الأسواق خلال النصف الثاني من العام في دعم أداء أنشطة الشركة بشكل كبير وتخفيف الأثر السلبي لأزمة انتشار الفيروس على إيرادات الشركة عند استثناء إيرادات الشركة المصرية للتكرير.

وتابع هيكل أن إيرادات شركة طاقة عربية ارتفعت بنسبة سنوية ٣٪ خلال عام ٢٠٢٠، على الرغم من التحديات الصعبة التي مرّ بها السوق، بفضل ارتفاع حجم توزيع الغاز الطبيعي في ضوء زيادة عدد المنشآت السكنية التي قامت الشركة بربطها بشبكة الغاز الطبيعي، بالإضافة إلى ارتفاع عدد عملاء المشروعات الصناعية خلال العام. وبالتوازي مع ذلك، نجحت الشركة في إطلاق وتشغيل محطة محولاتها الكهربائية الفرعية في المنطقة الصناعية بمدينة السادس من أكتوبر خلال شهر مارس ٢٠٢١، حيث تعرب الإدارة عن تفاؤلها بمساهمة المحطة الجديدة في تحسين نتائج الشركة خلال الفترة المقبلة. وعلى صعيد الشركة الوطنية للطباعة، فقد شهد العام تشغيل المصنع المتطور الجديد التابع لشركة البدار للعبوات، والذي تعتزم الإدارة زيادة حجم الإنتاج به خلال العام المقبل لتعظيم القيمة من أنشطة الشركة بسوق الطباعة والتغليف الواعد. ولفت هيكل إلى نمو أنشطة التصدير إلى حوالي ١١٨ مليون دولار خلال عام ٢٠٢٠، بفضل تحسن حركة التجارة الدولية خلال النصف الثاني من العام بالتزامن مع تخفيف القيود الاحترازية المتعلقة بأزمة (كوفيد - ١٩) تدريجيًا. وعلى هذه الخلفية، نجحت شركة أسكوم في زيادة حجم الإنتاج وتعظيم الاستفادة من إعادة تشغيل الموانئ، عبر تنمية أنشطة التصدير بشركتها التابعة أسكوم لتصنيع الكربونات والكيماويات. كما انعكس المردود الإيجابي لتحسن حركة التجارة الدولية على نتائج شركة نايل لوجيستيكس خلال العام، بفضل نمو أنشطة تحميل وتفريغ الفحم/الفحم البترولي، والأداء القوي لمستودع تخزين الحبوب وساحات تخزين الفحم. وأكد هيكل أن أنشطة التصدير وتوزيعات الأرباح من الشركات التابعة بالخارج والإيرادات المحققة داخل مصر بالعملة الأجنبية تمثل الثلاثة مصادر الرئيسية للقلعة من العملات الأجنبية.

وأضاف هيكل أن الشركة المصرية للتكرير تأثرت بالتحديات السوقية الصعبة وانخفاض أسعار المنتجات البترولية عالميًا، حيث أسفر ذلك عن انخفاض هامش أرباح نشاط التكرير خلال عام ٢٠٢٠. واستجابةً لتلك المعطيات، قامت الإدارة بتحسين تشكيلة منتجات الشركة عبر خفض حجم إنتاج وقود النفاثات والتركيز على إنتاج الديزل، بالإضافة إلى الاعتماد كليًا على المازوت عالي الكبريت كمدخلات إنتاج بهدف دعم معدلات الربحية. وأكد هيكل أن الإدارة تأمل في تحسن أسعار المنتجات البترولية المكررة مع توافر لفاحات فيروس (كوفيد - ١٩) خلال الفترة المقبلة عالميًا ومردودها الإيجابي على التعافي التدريجي بالأسواق.

ولفت هيكل إلى استقرار الإيرادات عند ١٤,٤ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢٠ (مع استبعاد إيرادات الشركة المصرية للتكرير) ، وهو تراجع بمعدل ١٪ فقط، على الرغم من التحديات الاستثنائية والتأثير السلبي لانتشار فيروس (كوفيد - ١٩) خلال العام. وشهدت الشركة ارتفاع الأرباح التشغيلية المتكررة قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك (مع استثناء نتائج الشركة المصرية للتكرير) بمعدل سنوي ٣٠٪، بفضل نجاح المبادرات التي تبنتها الإدارة لارتفاع الكفاءة التشغيلية على مستوى جميع الشركات التابعة.

ارتفعت الأرباح التشغيلية المتكررة قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك (بعد استبعاد المصروفات البيعية والعمومية والإدارية الاستثنائية غير المتكررة) بمعدل سنوي ٣٢٪ لتسجل ١,٦٥ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢٠. وفي حالة عدم احتساب نتائج الشركة المصرية للتكرير، فإن الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك لشركة القلعة ترتفع بمعدل سنوي ٣٠٪ لتبلغ ١,٦٣ مليار جنيه تقريبًا خلال عام ٢٠٢٠، في ضوء نمو ربحية مختلف قطاعات شركة طاقة عربية، إلى جانب تحسن الكفاءة التشغيلية وانخفاض التكاليف بشركتي نايل لوجيستيكس وأسيك للأسمت، وأيضًا تحسن أداء الشركة الوطنية للطباعة.

ومن جانبه أوضح هشام الخازندار الشريك المؤسس والعضو المنتدب لشركة القلعة، أن ارتفاع الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك (مع استثناء نتائج الشركة المصرية للتكرير) يعكس استمرار تركيز الإدارة العليا بشركة القلعة وشركاتها التابعة على إجراء التحسينات والارتقاء بالكفاءة التشغيلية على مستوى جميع الشركات التابعة، مما مكنها من تحسين معدلات الربحية وسط التحديات الناتجة عن انتشار فيروس (كوفيد - ١٩)، والتي لولاها لحققت الشركة أداءً أقوى خلال العام. فقد أثمرت تلك الجهود عن نمو الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك لشركة طاقة عربية بمعدل سنوي ٢٠٪ لتسجل ٧٩٥,٠ مليون جنيه خلال عام ٢٠٢٠، في ضوء نجاح الشركة في تنمية عدد المنشآت السكنية التي قامت بربطها بشبكة الغاز الطبيعي بما يتجاوز أهداف الإدارة خلال العام، فضلاً عن ارتفاع نسبة المنشآت التي تم توصيلها والتميز بارتفاع هامش الربح. كما شهدت الشركة الوطنية للطباعة ارتفاع الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك بمعدل سنوي ٣٠٪ خلال العام، بفضل تركيز الإدارة على خفض تكاليف الإنتاج بالشركة. وتمكنت أيضًا شركة نايل لوجيستيكس من تحسين مستويات الربحية، عقب الانتهاء من ربط ساحة تخزين الحاويات بشبكة الكهرباء، حيث ساهمت تلك الخطوة في الارتقاء بالكفاءة التشغيلية للشركة، إلى جانب تقليص الانبعاثات الكربونية الناتجة عن عملياتها. واستكمالاً لتلك الجهود، أحرزت الإدارة تقدمًا ملحوظًا على صعيد الاستثمار في تطوير نظام ميكنة الأعمال على مستوى شركة القلعة وجميع شركاتها التابعة، علمًا بأن الإدارة تتوقع استكمال تطوير هذا النظام بنهاية عام ٢٠٢١، سعيًا لتحسين الكفاءة التشغيلية وتعزيز مستويات الربحية.



ولفت الخازندار إلى جهود إعادة هيكلة الديون، حيث تبنت الإدارة منهجاً متحفظاً بالشركة المصرية للتكرير وبدأت في إجراء مفاوضات مع الجهات المقرضة لإعادة هيكلة ديونها بالكامل، سعياً للتحوط من مخاطر تقلبات السوق واحتمالية تفشي موجة ثالثة من فيروس (كوفيد - ١٩). كما نجحت شركة جلاس روك التابعة لشركة أسكوم في الاتفاق على إعادة جدولة ديونها مع البنوك، مما سيساهم في دعم ربحية الشركة مستقبلاً، مشيراً إلى أن القلعة تضع على رأس أولوياتها خلال الفترة المقبلة استكمال عمليات هيكلة الديون الجارية ببعض شركاتها التابعة المتبقية، بالإضافة إلى ديون شركة القلعة.

سجلت الشركة صافي خسائر بعد خصم حقوق الأقلية بقيمة ٢,٥ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢٠، مقابل صافي خسائر بقيمة ١,١ مليار جنيه خلال العام السابق، حيث ويرجع ذلك إلى الخسائر التي تكبدها مشروع الشركة المصرية للتكرير خلال نفس الفترة بسبب أزمة (كوفيد - ١٩)، بالإضافة إلى التراجع التاريخي بأسعار المنتجات البترولية المكررة عالمياً خلال الفترة مع ضيق الفارق بين أسعار الديزل والمازوت (تمتلك شركة القلعة حصة فعلية تقدر بنحو ١٣,١٪ من الشركة المصرية للتكرير). كما سجلت شركة القلعة تكاليف اضمحلال ومخصصات متعلقة بأزمة (كوفيد - ١٩) بقيمة مليار جنيه تقريباً خلال عام ٢٠٢٠.

وختاماً، أكد الخازندار أن الإدارة تعتزم مواصلة استكشاف الفرص الواعدة لضخ استثمارات إضافية من شأنها تعزيز أنشطة القلعة على مستوى جميع القطاعات الاستراتيجية التي تعمل بها، مشيراً إلى أنه بالرغم من تكثيف حملات التطعيم ضد فيروس (كوفيد - ١٩) في شتى أنحاء العالم، إلا أن الإدارة تتأهب لمواجهة أي مستجدات محتملة بالأسواق التي تعمل بها، ولا سيما في ظل استمرار عدم وضوح رؤية المشهد العام، من خلال مواصلة تطبيق أفضل تدابير وإجراءات الحفاظ على الصحة والسلامة العامة لحماية فريق العمل الذي يضم حوالي ١٧,٥ ألف موظف وعامل، وتعظيم الاستفادة من قدراته الاستثنائية. كما تتطلع الإدارة إلى خروج القلعة من أزمة (كوفيد - ١٩) أكثر قوة وصلابة، وعودتها مرة أخرى إلى مستويات الربحية المنشودة.

يمكن تحميل القوائم المالية لشركة القلعة ومتابعة أداء الشركة والنتائج المالية المجمعة، بالإضافة إلى الإيضاحات المتممة وتحليلات الإدارة لأحداث ونتائج الفترة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٠ عبر زيارة الموقع الإلكتروني [ir.qalaaholdings.com](http://ir.qalaaholdings.com).

—نهاية البيان—

يمكنكم مطالعة المجموعة الكاملة من البيانات الإخبارية الصادرة عن شركة القلعة من خلال أجهزة الكمبيوتر والتابلت وكذلك الهواتف الذكية عبر زيارة هذا الرابط: [qalaaholdings.com/newsroom](http://qalaaholdings.com/newsroom)

شركة القلعة (كود البورصة المصرية CCAP.CA) هي شركة رائدة في استثمارات الطاقة والبنية الأساسية بمصر وأفريقيا، حيث تركز على إقامة المشروعات المسؤولة ذات المردود الإيجابي المستدام على الاقتصادات والمجتمعات المحيطة بأعمالها، وذلك في قطاعات استراتيجية تتضمن الطاقة، والأسمت، والأغذية، والنقل واللوجيستيات، والتعدين والطباعة والتغليف. المزيد من المعلومات على الموقع الإلكتروني: [qalaaholdings.com](http://qalaaholdings.com)

#### البيانات المستقبلية (إبراء الذمة)

البيانات الواردة في هذه الوثيقة، والتي لا تعد حقائق تاريخية، تم بنائها على التوقعات الحالية، والتقديرية وآراء ومعتقدات شركة القلعة. وقد ينطوي هذا البيان على مخاطر معروفة وغير معروفة، وغير مؤكدة وعوامل أخرى، ولا ينبغي الاعتماد عليه بشكل مفرط. ويجب الإشارة إلى أن بعض المعلومات الواردة في هذه الوثيقة تشكل "الأهداف" أو "البيانات المستقبلية" ويمكن تحديدها من خلال استخدام مصطلحات تطلعية مثل "ربما"، "سوف"، "يلتمس"، "ينبغي"، "يتوقع"، "يشرع"، "يقدر"، "ينوي"، "يوصل" أو "يعتقد" أو ما هو منفي منها أو غيرها من المصطلحات المشابهة. وكذلك الأحداث الفعلية أو النتائج أو الأداء الفعلي لشركة القلعة قد تختلف جوهريا عن تلك التي تعكسها مثل هذه الأهداف أو البيانات المستقبلية. ويحتوي أداء شركة القلعة على بعض المخاطر والشكوك.

#### للاستعلام والتواصل

/إ. غادة حمودة

رئيس قطاع الاستدامة والتسويق

شركة القلعة (Qalaa Holdings)

[ghammouda@qalaaholdings.com](mailto:ghammouda@qalaaholdings.com)

هاتف: +20 2 2791-4439

فاكس: +20 22 791-4448

محمول: +20 106 662-0002

تويتر: @qalaaholdings