

## □اليو لخدمات البيع بالتقسيط تتيح خدمات الدفع بالتقسيط للمصرفيات الدراسية لجميع مراحل التعليم الأساسي وقبل الجامعي بمدرسة الجونة الدولية

الاتفاقية الجديدة تأتي في إطار خطة □اليو المعلنة للمساهمة في تسهيل سداد المصرفيات الدراسية لجميع مراحل التعليم الأساسي وقبل الجامعي، وهو التمويل الأول من نوعه في مصر

القاهرة، 18 أكتوبر 2020

أعلنت اليوم شركة □اليو لخدمات البيع بالتقسيط والرائدة في توفير حلول تكنولوجيا الخدمات المالية بمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، عن الدخول في شراكة استراتيجية مع مدرسة الجونة الدولية، وهي المدرسة الوحيدة بمحافظة البحر الأحمر التي تتبنى نظام التعليم البريطاني «IGCSE»، وذلك لإتاحة خدمات تمويل مصرفيات العام الدراسي المقبل لجميع مراحل التعليم الأساسي وقبل الجامعي.

وفي هذا السياق أوضح محمد الفقي الرئيس التنفيذي لشركة □اليو لخدمات البيع بالتقسيط، أن القطاع التعليمي يمثل أحد أهم القطاعات الحيوية في مصر وأبرز التوسعات الاستراتيجية التي أجرتها الشركة، حيث يعد قطاع التعليم المصري الأكبر حجمًا على مستوى الشرق الأوسط وشمال أفريقيا نظرًا للقاعدة السكانية الضخمة التي تتوفر بها مصر حيث الغلبة للشباب، بالإضافة إلى ارتفاع الطلب على الخدمات التعليمية عالية الجودة ذات التكلفة المعقولة. ولفت الفقي إلى أن ارتفاع المصرفيات الدراسية للمدارس الخاصة يمثل عبئًا كبيرًا على العديد من أولياء الأمور وسط الضغوط المالية المستمرة، مشيرًا إلى أن الاتفاقية الجديدة مع مدرسة الجونة الدولية تمثل امتدادًا لاستراتيجية الشركة للدخول في شراكات مع أبرز الكيانات العاملة في مختلف القطاعات الحيوية في مصر. وتابع أن الخبرة الهائلة التي تتوفر بها □اليو في تقديم خدمات الدفع الابتكارية تساهم بشكل فعال في تذليل العقبات المالية التي تشغل بال أولياء الأمور وتتيح لهم حزمة فائقة من خدمات الدفع بالتقسيط للمصرفيات الدراسية لأبنائهم بجميع مراحل التعليم الأساسي وقبل الجامعي.

وقد أعلنت شركة □اليو في أغسطس 2019 عن التوسع في قطاع التعليم عبر توفير برامج متنوعة لتقسيط المصرفيات الدراسية، وذلك باعتباره أحد أهم القطاعات التي استهدفتها الشركة منذ نشأتها عام 2017، حيث قامت مؤخرًا بالدخول في شراكة استراتيجية مع مجموعة «جيمس مصر للخدمات التعليمية» لإتاحة خدمات الدفع بالتقسيط للمصرفيات الدراسية لجميع مراحل التعليم الأساسي وقبل الجامعي بالمدارس التابعة للمجموعة، وذلك لأول مرة في مصر. وبأتي ذلك ضمن خطة □اليو للتوسع في قطاعات الخدمات الحيوية، فضلًا عن تنمية شبكة مبيعاتها التي تضم أكثر من 3 آلاف نقطة بيع وتقوم بخدمة عشرات الآلاف من العملاء والمستفيدين من برامج التقسيط.

وفي سياق متصل أعرب رؤوف توفيق المدير العام لمدينة الجونة، عن اعتزازه بالشراكة الاستراتيجية مع □اليو لتزويد أولياء الأمور بحلول التمويل المرنة والمبتكرة للمصرفيات الدراسية بمدرسة الجونة الدولية، مشيرًا إلى أن التوسع في أنظمة التقسيط عبر تطبيق □اليو سيكون له مردود إيجابي لأولياء الأمور والمدرسة من ناحية إدارة التدفقات النقدية لكلا الجانبين. وأضاف أنه يتطلع إلى التوسع في الآليات التعاون مع □اليو لتقديم حلول تمويلية أخرى لمزيد من الأنشطة داخل مدينة الجونة.

وقد تأسست مدرسة الجونة الدولية عام 1998 لتقدم خدماتها التعليمية المتميزة لقاعدة واسعة من الأطفال الأجانب المقيمين في الجونة بمحافظة البحر الأحمر، حيث تضم طلبة من أكثر من 20 جنسية مختلفة. كما ينتمي أعضاء هيئة التدريس بالمدرسة للعديد من الدول مثل، بريطانيا وأستراليا وألمانيا وفرنسا وبلجيكا وأمريكا ومصر. كما تقدم المدرسة خدمات تعليمية ذات مستوى عالمي بدءًا من السنوات الأولى للتعليم الأساسي ووصول الطلاب على شهادات IGCSE.

## عن شركة □اليو

تم إطلاق شركة □اليو لخدمات البيع بالتقسيط عام 2017، وهي شركة رائدة في توفير حلول وبرامج البيع بالتقسيط عبر توظيف تكنولوجيا الخدمات المالية، حيث تحظى الشركة بتواجد مباشر في أكثر من 3 آلاف نقطة بيع وتقوم بتوفير خطط وبرامج التقسيط الابتكارية لحلول الطاقة الشمسية للوحدات السكنية وتجهيز وتأثيث المنازل والسفر والسياحة والخدمات التعليمية والصحية وغيرها. ويعد □اليو أول تطبيق للبيع بالتقسيط في مصر والمنطقة بنفرد بتقديم أسرع موافقات ائتمانية، مع الربط بين جمهور المستهلكين وقاعدة واسعة من معارض التجزئة ومواقع التسوق عبر الإنترنت من خلال أجهزة التابلت والهواتف الذكية.

**لمزيد من المعلومات يرجى الاتصال على:**

قطاع العلاقات الإعلامية | [media@efg-hermes.com](mailto:media@efg-hermes.com)

**مي الجمال**

رئيس قطاع التسويق والاتصالات  
[melgammal@efg-hermes.com](mailto:melgammal@efg-hermes.com)