

القلعة ترصد نمو الإيرادات المجمعة بمعدل سنوي 28% مصحوبًا بارتفاع الأرباح التشغيلية بنسبة سنوية 182% لتبلغ 253.6 مليون جنيه خلال الربع الثالث من عام 2017 – والأداء القوي يعكس تحسن الكفاءة التشغيلية بجميع القطاعات وكذلك مردود استراتيجية تنمية محفظة الاستثمارات التابعة وتطوير نموذج أعمال الشركة للاستفادة من الأوضاع الاقتصادية الحالية

نمو الإيرادات خلال الربع الثالث يعكس المساهمة القوية من شركة طاقة عربية وأسبك للأسمنت وأسكوم و«إنتاج عمان»، التابعة لشركة توازن في سلطنة عمان، والشركة تنجح في تقليص خسائر العمليات غير المستمرة إلى 6.9 مليون جنيه وتسجل صافي خسائر بقيمة 311.7 مليون جنيه نظرًا لارتفاع مصروفات الفائدة

أعلنت اليوم شركة القلعة (كود البورصة المصرية CCAP.CA) – وهي شركة رائدة في استثمارات الطاقة والبنية الأساسية عن النتائج المالية المجمعة للفترة المالية المنتهية في 30 سبتمبر 2017، حيث بلغت الإيرادات 2.5 مليار جنيه خلال الربع الثالث من عام 2017، وهو نمو سنوي بمعدل 38% بفضل نمو إيرادات شركتي طاقة عربية وتوازن، بالإضافة إلى الأداء القوي لمجموعة أسبك القابضة وشركة أسكوم. وخلال أول تسعة أشهر من عام 2017 بلغت الإيرادات 6.9 مليار جنيه بزيادة سنوية 28.3%.

وتعكس هذه النتائج نمو إيرادات شركة طاقة عربية في ضوء التأثير الإيجابي لقرار الحكومة برفع الدعم تدريجيًا عن الطاقة وزيادة الأسعار، إلى جانب ارتفاع مساهمة شركة توازن بفضل نمو الطلب على حلول الطاقة البديلة بالإضافة إلى الأداء القوي لشركة «إنتاج عمان» التابعة لتوازن في سلطنة عمان، حيث نجحت في إتمام مشروعها الأول على أن يتم تنفيذ المشروع الثاني فور الحصول على موافقة الحكومة العمانية. كما ارتفعت المساهمة الإيجابية لمجموعة أسبك القابضة على خلفية نمو حجم الإنتاج بمصنع أسمنت التكمال وارتفاع الأتعاب التي تتقاضاها الإدارة بشركة أسبك للهندسة، فضلًا عن شركة أسكوم التي واصلت تعظيم الاستفادة من الميزة التنافسية لصادراتها ذات العائد الدولار.

وفي هذا السياق أوضح أحمد هيكل مؤسس ورئيس مجلس إدارة شركة القلعة، أن الشركة واستثماراتها التابعة واصلت جني ثمار التحولات الجذرية التي طرأت على المشهد الاقتصادي المصري، حيث يعكس ذلك في تطور الأداء المالي لجميع الاستثمارات التابعة خلال الربع الثالث من عام 2017، مصحوبًا بارتفاع الإيرادات المجمعة لشركة القلعة بمعدل سنوي يقرب من 40% خلال نفس الفترة. ولفت هيكل أن إدارة الشركة تركز حاليًا على تعظيم مؤشرات الكفاءة التشغيلية بجميع استثماراتها التابعة سعياً لتحقيق معدلات الربحية المستهدفة وتعظيم العائد الاستثماري للمساهمين.

وتابع هيكل أن الشركة تمضي قدمًا باستراتيجية تنمية محفظة الاستثمارات التابعة مع تقديم الدعم والتوجيه اللازم لتعزيز قدرتها على النمو وسط الأوضاع الاقتصادية الراهنة. ويتجلى ذلك في توسعات شركة طاقة عربية بجميع أنحاء الجمهورية، حيث قامت بافتتاح ثلاث محطات خدمة جديدة منذ بداية العام، كما تعمل حاليًا على إنشاء ست محطات إضافية لتشغيلها خلال الفترة المقبلة. وأضاف أن شركة «إنتاج عمان»، التابعة لشركة توازن في سلطنة عمان، واصلت أداءها القوي خلال الربع الثالث، حيث ارتفعت مساهمتها الإيجابية في إجمالي إيرادات وأرباح قطاع الطاقة ونجحت في تنمية المؤشرات المالية الرئيسية مقارنة بالربع السابق. وفي قطاع النقل واصلت نايل لوجيستيكس جهودها لطرح باقة متكاملة من خدمات النقل وحلول الدعم اللوجيستي، سعياً لجذب العملاء الجدد وإبرام المزيد من العقود المربحة، وذلك في ضوء المميزات التنافسية التي تنفرد بها الشركة.

بلغت الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك 253.6 مليون جنيه خلال الربع الثالث من عام 2017، وهو نمو سنوي بمعدل 182% في ضوء الأداء التشغيلي القوي لشركة توازن وشركتها التابعة "إنتاج عمان"، وكذلك شركتي أسيك للأسمنت وأسكوم.

وسجلت شركة القلعة خسائر من بيع الاستثمارات بقيمة 103.1 مليون جنيه خلال الربع الثالث من عام 2017 على خلفية قيام أسكوم ببيع حصتها البالغة 64.46% بشركة أسكوم بريشسيوس ميتالز إثيوبيا إلى شركة Allied Gold Corp. في يوليو 2017. ومن جانب آخر بلغت خسائر العمليات غير المستمرة 6.9 مليون جنيه خلال الربع الثالث من عام 2017، وهو تحسن ملحوظ مقابل 119 مليون جنيه خلال نفس الفترة من العام الماضي.

ومن جانبه قال هشام الخازندار الشريك المؤسس والعضو المنتدب لشركة القلعة، أن نتائج الربع الثالث شهدت تحسن مؤشرات الأداء المالي ولاسيما نمو هامش الربح وارتفاع الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك بمعدل ثلاث مرات مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي، وهو ما يعكس نجاح استراتيجية القلعة لتحسين الكفاءة التشغيلية في محفظة الاستثمارات التابعة وكذلك تطوير أعمال الشركة. وأشار الخازندار أن القلعة نجحت في تقليص خسائرها من العمليات غير المستمرة بشكل ملحوظ خلال نفس الفترة.

وأضاف الخازندار أن تراجع الربحية خلال الفترة يعكس زيادة مصروفات الفائدة على ديون القلعة المقومة بالدولار الأمريكي، وهو ما تعمل الشركة على تجاوزه خلال المرحلة القادمة حيث ترتقب الانتقال إلى حيز الربحية بعد تشغيل مشروع الشركة المصرية للتكرير الذي بلغ معدل اكتماله 95.7% حتى ديسمبر 2017.

بلغت مصروفات الفائدة البنكية 281.6 مليون جنيه خلال الربع الثالث من عام 2017، وهو ارتفاع سنوي بمعدل 91% نظرًا لتأثير تعويم الجنيه خلال نوفمبر 2016 على ديون القلعة المقومة بالدولار الأمريكي.

وعلى هذه الخلفية سجلت النتائج المالية المجمعة لشركة القلعة صافي خسائر بقيمة 311.7 مليون جنيه خلال الربع الثالث من عام 2017، مقابل 214.5 مليون جنيه خلال نفس الفترة من العام الماضي.

يمكن تحميل القوائم المالية لشركة القلعة ومتابعة أداء الشركة والنتائج المالية المجمعة، بالإضافة إلى الإيضاحات المتممة وتحليلات الإدارة لأحداث ونتائج الفترة المالية المنتهية في 30 يونيو 2017 عبر زيارة الموقع الإلكتروني ir.qalaaholdings.com.

—نهاية البيان—

يمكنكم مطالعة المجموعة الكاملة من البيانات الإخبارية الصادرة عن شركة القلعة من خلال أجهزة الكمبيوتر والتابلت وكذلك الهواتف الذكية عبر زيارة هذا الرابط: qalaaholdings.com/newsroom

شركة القلعة (كود البورصة المصرية CCAP.CA) هي شركة رائدة في استثمارات الطاقة والبنية الأساسية بمصر وأفريقيا، حيث تركز على قطاعات استراتيجية تتضمن الطاقة، والأسمت، والأغذية، والنقل والدعم اللوجيستي، والتعدين. المزيد من المعلومات على الموقع الإلكتروني: qalaaholdings.com

البيانات المستقبلية (إبراء الذمة)

البيانات الواردة في هذه الوثيقة، والتي لا تعد حقائق تاريخية، تم بنائها على التوقعات الحالية، والتقديرية وآراء ومعتقدات شركة القلعة. وقد ينطوي هذا البيان على مخاطر معروفة وغير معروفة، وغير مؤكدة وعوامل أخرى، ولا ينبغي الاعتماد عليه بشكل مفرط. ويجب الإشارة إلى أن بعض المعلومات الواردة في هذه الوثيقة تشكل "الأهداف" أو "البيانات المستقبلية" ويمكن تحديدها من خلال استخدام مصطلحات تطلعية مثل "ربما"، "سوف"، "بلمس"، "ينبغي"، "يتوقع"، "يشرع"، "يقدر"، "ينوي"، "يوصل" أو "يعتقد" أو ما هو منفي منها أو غيرها من المصطلحات المشابهة. وكذلك الأحداث الفعلية أو النتائج أو الأداء الفعلي لشركة القلعة قد تختلف جوهرياً عن تلك التي تعكسها مثل هذه الأهداف أو البيانات المستقبلية. ويحتوي أداء شركة القلعة على بعض المخاطر والشكوك.

للاستعلام والتواصل

/ غادة حمودة

رئيس قطاع التسويق والاستدامة

شركة القلعة (Qalaa Holdings)

ghammouda@qalaaholdings.com

هاتف: +20 2 2791-4439

فاكس: +20 22 791-4448

محمول: +20 106 662-0002

تويتر: @qalaaholdings

Qalaa reports revenue growth of 38% y-o-y in 3Q2017 and a 182% y-o-y increase in EBITDA to EGP 253.6 million; strong performance comes on the back of increased operational efficiency and portfolio optimization to capture the upside of macroeconomic dynamics

Revenue growth led by TAQA Arabia, ASEC Cement, ASCOM and Tawazon's venture into Oman; losses from discontinued operations narrowed significantly to EGP 6.9 million while Net loss posts EGP 311.7 million owing to high interest expense

Qalaa Holdings, a leader in energy and infrastructure (CCAP.CA on the Egyptian Exchange, formerly Citadel Capital), released today its consolidated financial results for the quarter ended 30 September 2017, reporting revenues of EGP 2.47 billion, up 38% y-o-y on the back of strong growth from energy subsidiaries TAQA Arabia and Tawazon, as well as solid performances at ASEC Holding and ASCOM. On a nine-month basis, Qalaa's top-line recorded EGP 6.87 billion in 9M17, up 28.3% y-o-y.

TAQA Arabia continued to benefit from gradual phase-out of energy subsidies and increase in pricing, while solid waste management company Tawazon's results were buoyed by higher demand for alternative fuels. Additionally, Tawazon's newly established Oman-based subsidiary, ENTAG Oman, is delivering solid results having completed works on its first project and with its second award pending government approval. Qalaa's top-line was also supported by improved performance at ASEC Holding, where a ramp-up in production at Sudan's Al-Takamol Cement along with higher management fees at ASEC Engineering helped drive the cement sector's growth in 3Q17. Additionally, mining platform ASCOM continues to reap the rewards of its export competitiveness and the translation of foreign currency proceeds.

“Across our investment portfolio, platform companies are continuously gaining a stronger footing in today’s macroeconomic environment, with year-to-date top-line growth delivered at all of Qalaa’s subsidiaries,” said Qalaa Holdings Chairman and Founder Ahmed Heikal. “Our consolidated revenues rose nearly 40% in the third quarter of 2017 and we are working diligently to extract increased operational efficiencies, improve profitability and translate our on-the-ground success into real value for shareholders.”

“Our efforts thus far have seen us push forward a growth strategy across our subsidiaries, positioning them for further capitalization on current market dynamics and unlocking their full potential. At TAQA Arabia, we are furthering our reach across the country with three new filling stations added year-to-date and a further six to come online in the near term. Meanwhile, Tawazon’s recent venture into Oman is proving successful quarter-on-quarter, with ENTAG Oman making a fast-growing contribution to both revenues and bottom-line,” Heikal added. “We are also building a more comprehensive suite of service offerings by Nile Logistics to strengthen the company’s ability to sign and retain new business and fully leverage its competitive advantage.”

At the EBITDA level, Qalaa recorded a 182% y-o-y increase to EGP 253.6 million in 3Q17, with growth being largely driven by subsidiaries Tawazon and its Omani operation, ASEC Cement and ASCOM.

Qalaa recorded a loss from sale of investment of EGP 103.1 million in 3Q17, following ASCOM’s divestment of its 64.46% stake in Ethiopian mining arm APM Ethiopia to Allied Gold Corp. in July 2017. Meanwhile, losses from discontinued operations narrowed significantly to EGP 6.9 million in 3Q17, down from EGP 119.0 million in the same period last year.

“Qalaa’s push for growth and increased operational efficiency is already bearing fruit and works hand-in-hand with efforts to optimize our portfolio and streamline our investments,” said Qalaa Holdings Co-Founder and Managing Director Hisham El-Khazindar. “Profitability down the income statement is gradually improving, with Qalaa delivering gross margin expansion and a nearly threefold year-on-year improvement at the EBITDA level in the third quarter of 2017. We have also significantly narrowed losses from discontinued operations.”

“While our bottom-line continues to witness pullback from high interest expenses mostly related to USD-denominated debt booked at the holding level, the effect is short-term, and we anticipate a return to profitability once the Egyptian Refining Company comes online, now 95.7% complete,” El-Khazindar added.

Bank interest expense climbed 91% y-o-y to EGP 281.6 million in 3Q17, with the float of the Egyptian pound in November 2016 affecting USD-denominated debt booked primarily at the Qalaa Holdings level.

Qalaa recorded a net loss after minority interest of EGP 311.7 million in 3Q17 versus a net loss of EGP 214.5 million in the same period last year.

Qalaa Holdings’ full business review for 3Q2017 and the financial statements on which it is based are now available for download on ir.qalaa Holdings.com.

—Ends—

Previous Qalaa Holdings press releases on this subject and others may be viewed online from your computer, tablet or mobile device at qalaaholdings.com/newsroom

Qalaa Holdings (CCAP.CA on the Egyptian Stock Exchange) is an African leader in energy and infrastructure. Formerly known as Citadel Capital, Qalaa Holdings controls subsidiaries in industries including Energy, Cement, Transportation & Logistics, and Mining. To learn more, please visit qalaaholdings.com.

Forward-Looking Statements

Statements contained in this News Release that are not historical facts are based on current expectations, estimates, projections, opinions and beliefs of Qalaa Holdings. Such statements involve known and unknown risks, uncertainties and other factors, and undue reliance should not be placed thereon. Certain information contained herein constitutes “targets” or “forward-looking statements,” which can be identified by the use of forward-looking terminology such as “may,” “will,” “seek,” “should,” “expect,” “anticipate,” “project,” “estimate,” “intend,” “continue” or “believe” or the negatives thereof or other variations thereon or comparable terminology. Actual events or results or the actual performance of Qalaa Holdings may differ materially from those reflected or contemplated in such targets or forward-looking statements. The performance of Qalaa Holdings is subject to risks and uncertainties.

For more information, please contact

Ms. Ghada Hammouda
Chief Marketing and Sustainability Officer
Qalaa Holdings

ghammouda@qalaaholdings.com
Tel: +20 2 2791-4439
Fax: +20 22 791-4448
Mobile: +20 106 662-0002
Twitter: @qalaaholdings

