

249 مليون جنيه صافي أرباح المجموعة المالية هيرميس خلال الربع الأول من عام 2018 بعد تحقيق إيرادات قدرها 945 مليون جنيه

الأداء المتميز يعكس النمو القوي بقطاع التمويل غير المصرفي والتوسع الجغرافي في الأسواق والمنتجات الجديدة بالإضافة إلى قوة الأداء المالي لقطاعي الاستثمار المباشر وإدارة الأصول

القاهرة في 14 مايو 2018

أعلنت اليوم المجموعة المالية هيرميس - المؤسسة المالية والاستثمارية الرائدة في الأسواق الناشئة والمبتدئة - عن نتائج أعمال الفترة المنتهية في 31 مارس 2018، حيث بلغ إجمالي الإيرادات 945 مليون جنيه، ونتج عن ذلك صافي ربح بعد خصم الضرائب وحقوق الأقلية بقيمة 249 مليون جنيه خلال نفس الفترة، وهو نمو سنوي بمعدل 6% في حالة استبعاد الأرباح الغير متكررة الناتجة عن بيع جزء من حصة الشركة في بنك الاعتماد اللبناني خلال الربع الأول من عام 2017.

وارتفع الدخل من الأتعاب والعمولات بمعدل سنوي 41% ليبلغ 659 مليون جنيه خلال الربع الأول من عام 2018، وذلك بفضل قوة الأداء المالي والتشغيلي لقطاع التمويل غير المصرفي وقطاعي الاستثمار المباشر وإدارة الأصول. وعلى الرغم من ارتفاع الدخل من الأتعاب والعمولات، فقد انخفضت إيرادات عمليات الخزنة وأسواق المال بسبب الأرباح الرأس مالية القوية المحققة من عمليات (Merchant Bank) في فترة المقارنة من عام 2017.

وفي هذا السياق أوضح كريم عوض الرئيس التنفيذي للمجموعة المالية هيرميس القابضة، أن الشركة بدأت عام 2018 على انطلاقة قوية رغم سلسلة التحديات التي تمر بها الأسواق الإقليمية، وهو ما يعكس سلامة الاستراتيجية التي تتبناها الشركة من أجل بناء كيان رائد للتمويل غير المصرفي بالسوق المصري، مع تنمية أعمال قطاعي إدارة الأصول والاستثمار المباشر، وأيضاً التوسع بأعمال قطاعات الترويج وتغطية الاكتتاب والوساطة في الأوراق المالية والبحوث بمزيد من الأسواق المبتدئة خارج حدود الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. وأضاف عوض أن الشركة تعكف على تنمية جميع القطاعات التشغيلية، كما أنها للمرة الأولى تعتزم الإفصاح عن أرباح قطاع التمويل غير المصرفي عن أرباح بنك الاستثمار حتى ينعكس للمساهمين بصورة أكثر دقة مردود إطلاق نشاط التمويل غير المصرفي قبل ثلاث سنوات.

وأضاف عوض أن الأداء التشغيلي لقطاعات بنك الاستثمار ساهم في ترسيخ ريادة المجموعة المالية هيرميس على الساحة الإقليمية، حيث قام فريق الترويج وتغطية الاكتتاب بتنفيذ أربعة صفقات استثمارية متنوعة بين صفقات زيادة رؤوس أموال، دمج واستحواذ، وإصدار وترتيب الدين، كما رسخت الشركة صدارتها لشركات الوساطة في الأوراق المالية بالمنطقة، بالإضافة إلى تضاعف الإيرادات المحققة بقطاعي الاستثمار المباشر وإدارة الأصول خلال الربع الأول من عام 2018.

وقد بلغت إيرادات بنك الاستثمار 718 مليون جنيه خلال الربع الأول من عام 2018، وهو ما يمثل حوالي 76% من إجمالي الإيرادات خلال نفس الفترة. وبلغت إيرادات أدوات الخزنة وعمليات سوق المال وقطاع (Merchant Bank) 285 مليون جنيه إيرادات، أو ما يعادل 30% من إجمالي الإيرادات التشغيلية خلال نفس الفترة.

كما أحرزت الشركة تقدماً ملحوظاً في استراتيجية تنويع الخدمات والمنتجات على صعيد قطاع التمويل غير المصرفي، وهو ما أثمر عن تضاعف إيرادات القطاع (بعد استبعاد تكاليف التمويل) لتسجل 227 مليون جنيه خلال الربع الأول من عام

2018، وهو نمو سنوي بمعدل 125%، بينما بلغت مساهمته 18% من صافي أرباح المجموعة خلال الربع الأول من العام الجاري، أو ما يعادل 45 مليون جنيه. كما بلغت محفظة القروض لقطاع التمويل غير المصرفي حوالي 4 مليار جنيه في نهاية مارس 2018.

وحققت إيرادات قطاعي إدارة الأصول والاستثمار المباشر 116 مليون جنيه خلال الربع الأول من عام 2018، وهو نمو سنوي بمعدل 110%، حيث يعكس ذلك تجميع نتائج شركة FIM المتخصصة في مجال إدارة الأصول وكذلك نمو أتعاب الإدارة بقطاع الاستثمار المباشر. بينما لم تشهد إيرادات قطاعي الترويج وتغطية الاكتتاب والوساطة في الأوراق المالية تغيراً ملحوظاً، حيث ارتفعت بمعدل سنوي 2% لتسجل 316 مليون جنيه مدعومة بارتفاع تنفيذات الوساطة في الأسواق المبتدئة وأيضاً ارتفاع أتعاب الاستشارات المحققة خلال الربع الأول من عام 2018.

وحافظت الشركة على نسبة مصروفات العاملين من إجمالي الإيرادات عند مستوى 42% مما يتوافق مع هدف الشركة بالإبقاء على مصروفات العاملين تحت نسبة 50% من إجمالي الإيرادات التشغيلية.

وعلى هذه الخلفية بلغ صافي الربح التشغيلي 339 مليون جنيه خلال الربع الأول من عام 2018، بينما بلغ صافي الربح بعد خصم الضرائب وحقوق الأقلية 249 مليون جنيه، وهو نمو سنوي تجاوز 6% بعد استبعاد الأرباح الاستثنائية خلال الربع الأول من عام 2017.

واختتم عوض أن الشركة تتطلع خلال الأشهر المقبلة إلى مواصلة التوسع بباقة المنتجات والخدمات، وتعزز التوسع الجغرافي في واحد أو أكثر من الأسواق الجذابة فضلاً عن إطلاق نشاط التخصيم تحت مظلة قطاع التمويل غير المصرفي خلال العام الجاري.

أبرز المؤشرات التشغيلية | ثلاثة أشهر منتهية في 31 مارس 2018

قطاع بنك الاستثمار

- تغطي تنفيذات قطاع الوساطة في الأوراق المالية أسواق الشرق الأوسط وشمال أفريقيا والأسواق الناشئة والمبتدئة. وقد بلغ إجمالي التنفيذات 9.7 مليار دولار خلال الربع الأول من عام 2018، وهو ارتفاع بنسبة 19% مقارنة بالربع السابق بفضل ارتفاع حجم التنفيذات في السوقين المصري والسعودي وأيضاً الأسواق المبتدئة. وقد احتل القطاع المركز الأول في أربعة بورصات إقليمية، وهي البورصة المصرية وسوق دبي المالي وسوق أبو ظبي للأوراق المالية وبورصة ناسداك دبي، كما استحوذت الشركة على النصيب الأكبر من تعاملات المؤسسات الأجنبية بالسوق الكويتي، كما احتلت المركز الثاني بين شركات الوساطة الأجنبية في السوق السعودية، وحازت على مراكز متقدمة في أسواق عُمان والأردن. وقام قطاع الأسواق المبتدئة بتنفيذ عمليات التداول في أكثر من 20 سوق متنوع لصالح 70 مؤسسة، بارتفاع ملحوظ عن الربع السابق الذي شهد التنفيذ لصالح 53 مؤسسة.

- قام فريق الترويج وتغطية الاكتتاب بتنفيذ أربعة صفقات استثمارية تبلغ قيمتها الإجمالية 976 مليون دولار خلال الربع الأول من عام 2018، وتتنوع بين صفقات سوق الأسهم والدمج والاستحواذ وإصدار وترتيب الدين. ويشمل ذلك عمليتي زيادة رأسمال، إحداهما بقيمة 40 مليون دولار لشركة مستشفى كليوباترا (وهي أكبر مجموعة مستشفيات قطاع خاص في مصر) والأخرى بقيمة 870 مليون دولار لشركة أورانج مصر المتخصصة في تشغيل شبكات المحمول، حيث قامت المجموعة المالية هيرميس بدور المنسق الدولي ومسئول

التغطية الأوسع. كما قام الفريق بدور المستشار المالي لشركة واحة كابيتال الإماراتية في صفقة بيع حصتها المتبقية في شركة *Proficiency Healthcare Diagnostics Laboratories* بقيمة 48 مليون دولار، وقام أيضًا بترتيب حزمة تمويل بقيمة 18 مليون دولار لأحد عملاء الشركة. ويستمر القطاع في العمل على صفقات هامة خلال العام الحالي.

● بلغت قاعدة الأصول المدارة بواسطة قطاع إدارة صناديق الاستثمار والمحافظ المالية 3.3 مليار دولار بنهاية الربع الأول من عام 2018، وهو نمو سنوي بمعدل 132%. وبلغت الأصول المدارة في السوق المصري 13.1 مليار جنيه خلال الربع الأول من عام 2018، وهو نمو بنسبة 5.1% مقارنة بالربع السابق، بينما بلغت قاعدة الأصول المدارة على الصعيد الإقليمي 2.5 مليار دولار، وهو نمو بنسبة 4.5% عن الربع الأخير من عام 2017. ويرجع الارتفاع في قاعدة الأصول المدارة على الصعيدين المحلي والإقليمي إلى تحسن أداء الأسواق على الرغم من صافي التدفقات الخارجة خلال الفترة.

● رصد قطاع الاستثمار المباشر ارتفاع قاعدة الأصول المدارة ضمن محفظة استثمارات فورتكس في قطاع الطاقة المتجددة إلى 1.3 مليار دولار أمريكي بنهاية الربع الأول من عام 2017. وقد بلغت القدرة الإجمالية لمحفظة مشروعات فورتكس 822 ميغاوات، وذلك من خلال حصة 49% من محفظة مشروعات طاقة الرياح بقدرة إجمالية 334 ميغاوات بشركة (EDPR France) وحصة 49% من محفظة EDPR لمشروعات الطاقة المتجددة في أسواق أوروبا بقدرة إجمالية 664 ميغاوات وأيضًا محفظة مشروعات الطاقة الشمسية بقدرة 365 ميغاوات (Vortex Solar) في المملكة المتحدة. وتجدر الإشارة إلى أن شركتي «Vortex I» و«Vortex II» حققنا أرباحًا تشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك بقيمة 52 مليون يورو تقريبًا خلال الربع الأول من عام 2018، بينما نجحت شركة «Vortex Solar» في تحقيق أرباح تشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك بقيمة 3 مليون جنيه استرليني بفضل توليد 50 جيغاوات / ساعة خلال نفس الفترة.

● ارتفعت تغطية قطاع البحوث لتشمل 235 شركة مدرجة بنهاية مارس 2018، مقابل 224 شركة في نهاية عام 2017. وقد توسع نطاق التغطية البحثية ليشمل أسواق موريشيوس وأوغندا وبنجلادش، مع التمهيد أيضًا لإطلاق التغطية البحثية في المزيد من الأسواق المبتدئة مثل زامبيا وبوتسوانا وغانا وزيمبابوي وسريلانكا. وقام فريق البحوث أيضًا بإطلاق التغطية البحثية لشركتين إضافيتين في الإمارات وشركة واحدة في كل من مصر والمغرب وفيتنام. وخلال الربع الأول أيضًا، ساهم فريق البحوث في ترتيب وتنظيم الدورة السنوية الرابعة عشر من المؤتمر الاستثماري *EFG Hermes One on One* في دبي.

قطاع التمويل غير المصرفي

● رصدت شركة المجموعة المالية هيرميس للتأجير التمويلي ارتفاع إجمالي العقود المنفذة بنسبة 11% مقارنة بالربع السابق لتصل صافي قيمة التمويلات إلى 289 مليون جنيه خلال الربع الأول من عام 2018. وبالتالي ارتفعت إجمالي قيمة العقود الممولة منذ يونيو 2015 لتسجل 2.6 مليار جنيه، وبلغ إجمالي المحفظة 2.2 مليار جنيه بنهاية الربع الأول من عام 2018. وجدير بالذكر أن تخفيض سعر الفائدة كان له تأثير ملحوظ على أعمال الشركة ابتداءً من شهر مارس الماضي، حيث أن 65% من تعاقدات الربع الأول تمت خلال شهر مارس 2018 وهو مؤشر قوي على انتعاش النشاط بوجه عام مع زيادة الإقبال على الإنفاق الرأسمالي من جانب الشركات.

- واصلت شركة تنمية للتمويل متناهي الصغر أدائها المتميز خلال الربع الأول من 2018، حيث ارتفع عدد العملاء النشطين بنسبة 16% مقارنة بالربع الأخير من 2017، كما ارتفعت طلبات التمويل بنسبة 26% مقابل الربع السابق بينما ارتفعت التمويلات المصدرة بنسبة 25% خلال نفس الفترة. وقد بلغ إجمالي المحفظة 1.7 مليار جنيه حتى نهاية الربع الأول من عام 2018 وهو ارتفاع بنسبة 39% مقارنة بالربع السابق وهو أسرع معدل نمو في تاريخ الشركة. ويعكس أداء الشركة جودة فريق الائتمان الذي تنفرد به الشركة وزيادة الإقبال على منتجات التمويل التي تقدمها شركة تنمية. ومن ناحية أخرى قامت الشركة بافتتاح 21 فرعًا جديدًا خلال الربع الأول من عام 2018 لتصل شبكة الفروع إلى 171 فرعًا، كما نجحت الشركة في تحقيق أقل معدلات تعثر في تحصيل أقساط التمويل (+PAR30) مقارنة بمتوسط معدل القطاع بفضل جودة محفظتها وتحقيق أقصى معدلات الحذر في تطبيق إجراءات الحصول على تمويل.

للاطلاع على تقرير النتائج المالية بالكامل والحصول على نسخة إلكترونية من القوائم المالية للشركة عن الفترة المالية المنتهية في 31 مارس 2018، يرجى زيارة الموقع الإلكتروني عبر [هذا الرابط](#).

—نهاية البيان—

عن المجموعة المالية هيرميس

تحتضن المجموعة المالية هيرميس بتواجد مباشر في 11 دولة عبر أربعة قارات، حيث نشأت الشركة في السوق المصري وتوسعت على مدار أكثر من 30 عامًا من الإنجاز المتواصل لتصبح المؤسسة المالية والاستثمارية الرائدة في الأسواق الناشئة والمبتدئة. وتنفرد الشركة بفريق عمل محترف يضم أكثر من 2900 موظف. وتتخصص الشركة في تقديم باقة فريدة من الخدمات المالية والاستثمارية، تتنوع بين الترويج وتغطية الاكتتاب وإدارة الأصول والوساطة في الأوراق المالية والبحوث والاستثمار المباشر. وقد قامت الشركة بإطلاق قطاع التمويل غير المصرفي تحت مظلة المجموعة المالية هيرميس فاينانس، والتي تتولى إدارة أنشطة الشركة في مجال التمويل غير المصرفي، بما في ذلك أعمال شركة المجموعة المالية هيرميس للتأجير التمويلي وتنمية للتمويل متناهي الصغر. ويعكس ذلك استراتيجية الشركة التي تتبلور في محورين رئيسيين وهما تنويع باقة المنتجات والخدمات وتنمية التواجد الجغرافي للشركة - وهو ما أثمر عن التوسع بصورة مباشرة في أسواق باكستان وكينيا وبنجلاديش والولايات المتحدة الأمريكية.

وتنفرد المجموعة المالية هيرميس بتوظيف رباتها وخبرتها الهائلة في مجال الخدمات المالية بثتى أسواق المنطقة لاستحداث وطرح باقة متكاملة من أحدث المنتجات والخدمات المالية المصممة خصيصًا لتلبية احتياجات ومتطلبات العملاء الراغبين في تعظيم استثماراتهم المالية في عالم دائم التطور.

لمزيد من المعلومات يرجى متابعتنا على: [f](#) [in](#) [v](#) [t](#)

لمزيد من المعلومات يرجى الاتصال على:

قطاع العلاقات الإعلامية | media@efg-hermes.com

مي الجمال

رئيس قطاع التسويق والاتصالات

melgammal@efg-hermes.com

إبراء الذمة

قد تكون المجموعة المالية هيرميس قد أشارت في هذا البيان إلى أمور مستقبلية من بينها على سبيل المثال ما يتعلق بتوقعات الإدارة والاستراتيجية والأهداف وفرص النمو والمؤشرات المستقبلية للأنشطة المختلفة. وهذه التصريحات المتعلقة بالمستقبل لا تعتبر حقائق فعلية وإنما تعبر عن رؤية المجموعة للمستقبل والكثير من هذه التوقعات من حيث طبيعتها تعد غير مؤكدة وتخرج عن إرادة الشركة، ويشمل ذلك - على سبيل المثال وليس الحصر - التذبذب في أسواق المال والتصرفات التي يقدم عليها المنافسون الحاليون والمحتملون والظروف الاقتصادية العامة والآثار الناجمة عن مركز العملة المحلية والتشريعات الحالية والمستقبلية والتنظيمات المختلفة. وبناء عليه ينبغي على القارئ توخي الحذر بالألا يفرض في الاعتماد على التصريحات المتعلقة بالمستقبل والتي هي صحيحة في تاريخ النشر.

EFG Hermes reports a solid 1Q2018, with net profit hitting EGP 249 million on revenues of EGP 945 million

Driven by strong growth in the non-bank financial platform, the expansion into new geographies and products as well as the buy-side platform's solid performance

May 14, 2018

(Cairo, Egypt) — EFG Hermes, a leading financial services corporation in Frontier Emerging Markets (FEM), reported today strong operational results for the three months ending 31 March 2018, delivering a net profit after tax and minority interest of EGP 249 million on revenues of EGP 945 million. Net profit after tax and minority interest was up 6% Y-o-Y when adjusting for one-off gains related to the sale of our stake in Lebanese bank Credit Libanais realized in the comparable period last year.

Fee and commission income rose 41% Y-o-Y to EGP 659 million in 1Q2018, with the Group's solid performance during the quarter being driven by the strength of its non-bank financial institutions (NBFIs) and buy-side business. Strong gains in fees and commissions were offset by a comparatively weaker quarter for our treasury function given the strong gains from merchant banking exits in 1Q2017.

“In spite of challenging regional market conditions, EFG Hermes is off to a strong start in 2018 aided by a strategy that focuses on building Egypt's leading NBFi platform, a larger buy side business and a sell side business that extends beyond MENA into frontier markets. As those business lines continue to ramp up, we will, for the first time, segregate our consolidated profits between the investment bank and the NBFi to give our shareholders greater clarity into the value we have created by launching the latter three years ago,” said EFG Hermes Holding Group CEO Karim Awad.

“Our traditional lines of business continue to bolster the Firm's standing as a regional leader, with our Investment Banking Division closing four key equity, M&A and debt capital market transactions. Our Securities Brokerage Division was once again the largest broker in the region, while our buy-side platform saw revenues grow more than twofold for the quarter,” Awad noted.

Revenues contributed by the Investment Bank, which recorded EGP 718 million in 1Q2018, accounted for approximately 76% of the Group's total revenues during the period. Proceeds from capital markets, merchant banking activities and treasury operations accounted for 30% of total operating revenue in 1Q2018, reaching EGP 285 million.

The Firm's strategy of diversifying its NBFi offering continued to deliver positive results, with net (after eliminating associated financing costs) revenues more than doubling (+125% Y-o-Y) to EGP 227 million, contributing EGP 45 million (18%) to the bottom line in 1Q2018. Portfolios continued on a solid path of growth, reaching c. EGP 4.0 billion by the end of 1Q2018.

Meanwhile, buy-side revenues rose 110% Y-o-Y to EGP 116 million, predominantly on the back of the consolidation of our regional asset manager affiliate FIM and increased private equity management fees. Sell-side revenues were broadly unchanged, up 2% Y-o-Y to EGP 316 million backed by frontier executions and higher advisory fees during the quarter.

The Group's employee expenses stood at 42% of revenues, well below the firm's longstanding target of 50%.

Net operating profit stood at EGP 339 million in the first quarter, while net profit after tax and minority interest was EGP 249 million (+6% Y-o-Y after adjusting for 1Q2017 one-off gains).

“2018 will see the continuation of our diversification and expansion strategy, with at least one more on-ground expansion into a new geography and the full operational launch of our factoring business under our NBFi platform both planned during the year,” concluded Awad.

Key Operational Highlights of 1Q2018

The Investment Bank:

- **EFG Hermes Securities Brokerage reported total executions of USD 9.7 billion across MENA and frontier markets in 1Q2018**, a rise of 19% compared with the previous quarter, predominantly on higher executions in Egypt, KSA and Frontier markets. The firm was once again the largest broker in four markets, including the Egyptian Exchange, the Dubai Financial Market, the Abu Dhabi Exchange and Nasdaq Dubai. The division was also the broker of choice for foreign institutions trading Kuwait and the second-largest foreign broker in Saudi Arabia while delivering good results in Oman and Jordan. In frontier markets, the team traded in more than 20 markets in 1Q2018 for over 70 institutions, a sharp increase from 53 institutions the previous quarter.
- **EFG Hermes Investment Banking closed four transactions worth a combined USD 976 million in 1Q2018** spanning equity, M&A and debt capital markets. The division was sole global coordinator and bookrunner for both a USD 40 million rights issue for Cleopatra Hospitals Group (Egypt's largest private hospital group) and a USD 870 million rights issue for mobile telecommunications operator Orange Egypt. The team was also sell-side advisor to the UAE's Waha Capital on its USD 48 million sale of its outstanding equity in Proficiency Healthcare Diagnostics Laboratories. On the debt front, the team arranged a USD 18 million debt facility for one of its clients. The division continues to develop a robust pipeline of transactions for execution throughout 2018.

EFG Hermes Asset Management's total public AUMs stood at USD 3.3 billion at the end of 1Q2018, up 132% Y-o-Y. The firm's Egypt AUMs rose 5.1% Q-o-Q to EGP 13.1 billion, while regional AUMs rose 4.5% Q-o-Q to USD 2.5 billion as markets' positive performance overshadowed net outflows.

- **EFG Hermes Private Equity's Vortex platform reported AUM of EUR 1.3 billion and stable managed capacity of 822 MW** at the end of the first quarter. Vortex's assets

include a 49% stake in EDPR France's wind portfolio (334 MW), a 49% stake in EDPR's Pan-European wind portfolio (664 MW) as well as Vortex Solar, a 365 MW UK solar PV portfolio. The wind portfolio of Vortex I and Vortex II generated EBITDA of c. EUR 52 million in 1Q2018 while Vortex Solar generated EBITDA of GBP 3 million on the back of 50 GWh of electricity produced.

- **EFG Hermes Research's coverage universe grew to include 235 companies at the end of 1Q2018**, up from 224 at the end of 2017 and 165 at the end of 1Q2017. Coverage initiations in the period included Mauritius, Uganda and Bangladesh, with upcoming initiations set to expand the division's frontier offering to include Zambia, Botswana, Ghana, Zimbabwe and Sri Lanka. The division also initiated coverage of two companies in the UAE and one each in Egypt, Morocco and Vietnam during the period. EFG Hermes Research also supported the EFG Hermes One on One, the firm's annual flagship investor event, in Dubai during the quarter.

The Non-Bank Financial institutions (NBFIs):

- **EFG Hermes Leasing reported an 11% Q-o-Q increase in contract value booked in 1Q2018**, pushing net financed amounts to EGP 289 million, and taking the accumulated bookings' value (NFA) to EGP 2.6 billion, and the net outstanding portfolio to EGP 2.2 billion by the end of 1Q2018. The recent decrease in the corridor rates showed a tangible impact starting March, with 65% of the Division's bookings having taken place in March; an indication of an increase in business activity in general and an improvement in appetite for CAPEX spending.
- **Tanmeyah Micro Enterprise Services continued to turn in solid results**, including growth in active borrowers (+16% Q-o-Q), applications processed (+26% Q-o-Q) and loans issued (+25% Q-o-Q). Tanmeyah's total outstanding portfolio reached EGP 1.7 billion at the end of 1Q2018, up 39% Q-o-Q and showing the fastest growth rates in Tanmeyah's history. This was driven by higher productivity levels from loan officers as consumers showed increased appetite for borrowing. The company opened 21 new branches in 1Q2018 to close the quarter with 171 operational branches. Tanmeyah continues to have a lower PAR 30+ than the industry standard as a result of the quality of its portfolio and its loan approval process.

EFG Hermes' 1Q2018 financial results and management's commentary on them are now [available here](#).

About EFG Hermes

With a current footprint spanning eleven countries across four continents, EFG Hermes started in Egypt and has grown over 30 years of success to become a leading financial services corporation with access to emerging and frontier markets. Drawing on our proven track-record & a team of more than 2,900 talented employees, we provide a wide spectrum of financial services that include investment banking, asset management, securities brokerage, research and private equity to the entire region. EFG Hermes launched the NBF1 Platform, EFG Hermes Finance, which will overlook activities in the non-banking finance field through EFG Hermes Leasing and Tanmeyah Microfinance. This comes in light of the Firm's strategy to focus on two main pillars: product diversification and geographic expansion into frontier markets — which has seen the firm establish a physical presence in Pakistan, Kenya, Bangladesh & the United States.

For further information, please visit www.efghermes.com & stay connected with us:    

For further information, please contact:

EFG Hermes Media

media@efg-hermes.com

May El Gammal

Head of Marketing & Communications

melgammal@efg-hermes.com

Note on Forward-Looking Statements

In this press release, EFG Hermes may make forward looking statements, including, for example, statements about management's expectations, strategic objectives, growth opportunities and business prospects. These forward-looking statements are not historical facts but instead represent only EFG Hermes' belief regarding future events, many of which, by their nature are inherently uncertain and are beyond management's control and include among others, financial market volatility; actions and initiatives taken by current and potential competitors; general economic conditions and the effect of current, pending and future legislation, regulations and regulatory actions. Accordingly, the readers are cautioned not to place undue reliance on forward-looking statements, which speak only as of the date on which they are made.

