

اليوم الثاني 19 سبتمبر 2017

الجلسة: الاستثمار في الشركات الناشئة ورواد الأعمال

- هل في مصر عدد كاف من رواد الأعمال؟ كيف يمكن تشجيعهم؟
  - ما هي القطاعات والمناطق التي يمكنها تحقيق طفرة حقيقية في ريادة الأعمال في مصر؟
  - الاستثمار في المشروعات الناشئة، ما هي البدائل وهل النظام التشريعي يحتاج لتغييرات؟ وكيف يمكن إتاحة المزيد من رؤوس الأموال لهذا القطاع؟
  - كيف يمكن للمشروعات الناشئة تحقيق النمو في السوق المصري؟ وهل يمكن أن تكون هذه المشروعات منافسة على المستوى العالمي؟
  - ما هو دور صانعي السياسات والمشرعين والممولين في المؤسسات الرسمية الرئيسية والمانحين ومؤسسات المجتمع المدني؟
  - كيف يمكن للمستثمرين التخرج من السوق؟ وكيف يمكنهم إدارة المخاطر في بيئة غير واضحة؟
- يدير الجلسة: فيكتوريا بين، مدير عام منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا، مؤتمرات يورو موني المتحدثون:

- وائل أمين، مؤسس ورئيس مجلس إدارة Sawari Ventures and Greek Campus
- عمرو العبد، العضو المنتدب، Egypt Venture
- عبد الرحمن شرارة، المدير التنفيذي Rise Up Summit
- أمير شريف، المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة Bashar Soft (وظف – فرصنا)

ملخص الجلسة:

1- هل لدينا عدد كافي من المشروعات الريادية حتى نستطيع أن نجابه التحديات وهنا لا بد أن نسأل عن التعليم والصحة والنقل في كل القطاعات المختلفة نجد أن هناك تحديات كما تجد الفرص، بدلاً من انتظار الحكومة في تقديم الحلول لا يوجد إلا للرياديين أن يقوموا بهذا الدور لمجابهة التحديات الاقتصادية الإيجابية الثانية ما هو رأس المال المتاح المطلوب حتى يستطيع أصحاب المشروعات الريادية أن يقوموا بمجابهة التحديات لدينا أصحاب مشروعات قيادية وهناك فرص لكن رأس المال غير متوفر في شكل أسهم. هذا كان موضوع تم مناقشته في المؤتمر العام الماضي أعتقد أننا في الاتجاه الصحيح عندما ننظر إلى معدل أصحاب المشروعات والتمويل مقارنة بالسعودية ولبنان وغيرها نجد نقصنا متأخرين.

هل توافق ان المشكلة افتقار رأس المال

- أمير شريف، المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة Bashar Soft (وظف – فرصنا)

طبعاً هناك فعلاً عدد كبير من أصحاب المشروعات الريادية هناك أعداد كبيرة لها أفكار ولكن التحديات كبيرة أو العوائق كثيرة وعدد الذين ينجحون قليل جداً بسبب قلة التمويل خاصة في بداية المرحلة وأيضاً هناك فجوات.

انتم منظمة حديثة هل أنتم تعملون على سد الفجوة؟

- عمرو العبد، العضو المنتدب، Egypt Venture

نحن لا نعمل على غلق الفجوة التمويلية فقط فقط أريد أن أعلق على افتقار رأس المال هناك افتقار لرأس المال الزكي الذي يستطيع أن يدعم المشروع في مراحله الأولى محاولاً أن ندعم رأس المال المخاطر وخاصة في المراحل التي تحتاج إلى إصرار وأيضاً ننظر إلى الأثر الاجتماعي نحاول أن نغلق بعض الفجوات.

- ماذا تعتقد لابد أن نعمل من أجل تشجيع الناس لتطرح أفكارها ماذا ترى أنه لابد أن نفعله كأولوية؟

#### • عبد الرحمن شرارة، المدير التنفيذي Rise Up Summit

هناك عدد كبير من الناس لديها استعداد للمخاطرة بالفعل نرى الناس تغادر الجامعات لتخرج لتبدأ في التفكير في المشروع المسألة تتعلق بالاستثمار المواهب البنية التحتية فهي تستطيع أن تساعد من إصرار وتيرة المشروعات لم ننظر إلى البيئة والمجالات المختلفة كلما كانت البيئة محفزة كلما كان هذا عامل مساعد.

- كنا هناك مؤتمر في لبنان أحيانا رأس المال كثيرة هل تجد أن هل لك أن تقارن بين بيئات مختلفة اقتصادية؟

#### • وائل أمين، مؤسس ورئيس مجلس إدارة Sawari Ventures and Greek Campus

أعتقد أن أكثر نقطة مثيرة في مبادرة لبنان دراسة حالة من أجل إيجاد الفجوات وما هو رأس المال المنخفض المطلوب عندما ننظر إلى الأرقام حسب كل فرد فتجد أنها ضعف عشر مرات رأس المال المتوفر لدى مصر بحسب لكل فرد، في هذه المستويات تستطيع أن تبدأ أن ترى بوادر التضخم والدرس المستفاد أننا نستطيع لابد أن تضاعف رأس المال .... بنسبة 50% حتى تبدأ من رؤية التضخم هناك مبادرات مختلفة أعتقد أن المنطقة تستطيع أن تستفيد حتى تحدد مستوى رأس المال المخاطر المطلوب قبل أن تبدأ أن ترى بوادر التضخم.

- ما هي القطاعات والمجالات التي تستثمر فيها ما هي القطاعات المناسبة للمشروعات لدينا؟

#### • عمرو العبد، العضو المنتدب، Egypt Venture

أعتقد أن كل القطاعات مناسبة لبدء المشروعات الريادية فيها من ناحية التكنولوجيا والفرص المتاحة هناك بعض القطاعات فإذا نظرت لأصحاب الحسابات البنكية في مصر فتجد أن بعض القطاعات بها تنظيم عالي الأثر الاجتماعي أيضاً قطاع ننظر إلى جميع الفرص هناك فرص متاحة في ..... لبناء شركات كبيرة.

- ربما ما تحتاجه مصر هي الوظائف، هل يُمكن أن نجد المشروعات الريادية في الزراعة مثلاً

علينا أن نوفر بيئة تسمح للشركات أن تزدهر فيها بناء الشركات الكبيرة سواء في التكنولوجيا أو الزراعة علينا أن نفرق بين طبيعة الوظائف التقليدية كالنسيج هناك عدد كبير من الوظائف لكن لعمالة غير ماهرة لكننا نريد أن نكون جزء من التكنولوجيا التي يتم تطويرها وليس فقط على الوظائف التي لا تحتاج إلى مهارة كبيرة وبالتالي رواتبها ضعيفة.

- عودة للاستثمار والمشروعات الحديثة هل لابد من تغيير البيئة التشريعية وكيف نستطيع أن نوفر مزيد من رأس المال؟

#### • عمرو العبد، العضو المنتدب، Egypt Venture

طبعاً لابد من التغييرات وهذا ما تعمل عليه الحكومة بعد إصدار القانون الجديد الخاص بالاستثمار وطلبنا هذه النود منذ فترة نحاول تلبية الاحتياجات التي تحتاجها المشروعات الجديدة لإدراك أن أصحاب المشروعات لابد أن يبنوا الكثير وكنا نركز على المستثمرين الأجانب والشركات الكبيرة في الماضي، نتخذ خطوات صغيرة.

#### • أمير شريف، المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة Bashar Soft (وظف – فرصنا)

تراكس مصر: 14 شارع الثورة- الدور التاسع- الدقي- الجيزة- ت: +202 4748 5257 - +202 3748 5254 | بريد إلكتروني: diana.elassy@traccs.net

بيان إخلاء المسؤولية: تم كتابة هذه المادة الصحفية من واقع جلسات المؤتمر. وفي الوقت الذي بذلنا فيه كل الجهد والعناية الواجبة في الكتابة وتحري الدقة، إلا أن هذه المادة تم كتابتها لأغراض التوضيح والإيجاز، ولا يتحمل منظمو المؤتمر أية مسؤولية فيما يتعلق بمدى دقة هذه المادة المكتوبة. إن هذه المادة التحريرية عبارة عن ملخص استرشادي للجلسات الحية ولأغراض معلوماتية للوفود المشاركة في المؤتمر، وبالتالي لا يجب توزيعها أو الاقتباس منها أو استخدامها لأي غرض من الأغراض إلا بعد الحصول على إذن من مؤتمرات يورومني [www.euromoneyconferences.com](http://www.euromoneyconferences.com)

أود أن أعلق على سؤال سابق لا يجب أن نفكر في القطاعات بعينها الحل الأفضل هو التركيز على التكنولوجيا هناك البرمجيات وهناك صناعات مختلفة جديدة كل القطاعات تتأثر بالبرمجيات بغض النظر عن القطاع والمجال ولكنها تستخدم البرمجيات وتقوم بأعمالها بطريقة فعالة.

### • عمرو العبد، العضو المنتدب، Egypt Venture

نحتاج إلى مناخ سياسات تشريعات ليست فقط الوزارات ولكن أيضاً التعليم لا بد أن ينتج التعليم أصحاب مشروعات ريادية مستقلة فعلى مستوى الجامعة مثلاً هناك عدد كبير من الخريجين من الممكن أن يكون بينهم أصحاب مشروعات.

هل تستطيع أن تأخذ دروس مثلاً في الريادة؟

تستطيع أن تتعلم الأسس والمبادئ الخاصة بالريادة لكن في النهاية القرار يعود للشخص الإعلام أيضاً يستطيع أن يلعب دور في إلهام الناس ... اقتصاد اليابان يتحرك ببطء مقارنة باقتصادات أخرى التعليم ممكن أن يدفع الناس إلى مجال الريادة المصريين بطبعهم يميلون إلى الريادة مع بيئة مناسبة يستطيع أن نحفدهم.

كنا نتحدث عن مؤسسة تدعم المشروعات الصغيرة هل هناك هيئة واحدة تكون مسؤولة عن خلق وربط والسيطرة على المناخ بشكل أو مراقيه؟

### • وائل أمين، مؤسس ورئيس مجلس إدارة Sawari Ventures and Greek Campus

. أعتقد أنها فكرة جاذبة أن نحاول أن نفكر في هيئة واحدة تقدم الحلول تتعامل مع كل الموضوعات ف بالنهاية الريادة بيئة أو مناخ تتأثر بعناصر مختلفة مثلاً التشريعات والسياسات والقطاع الخاص وايضاً القطاع العام لذا صعب أن تقوم بنقله كما هو الحال مثلاً حسب نماذج سيليكون فالي هي منظومة شديدة التعقيد تؤثر فيها عوامل مختلفة كثيرة وأعتقد أن الدعم للمشروعات لا بد أن يكون أساس التفكير الحكومي أنا من أنصار فكرة أن ليس من الذين يدعمون فكرة هيئة أو وكالة واحدة.

### • أمير شريف، المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة Bashar Soft (وظف – فرصنا)

عندما نتحدث عن بدء المشروعات نتحدث عن تسهيل إقامة المشروعات وهناك حديث حول النجاح رغم المشاكل الخاصة برأس المال فنجد أن في سيليكون فالي التي توفر أفضل المناخات نسبة نجاحات المشروعات الجديدة ليست كبيرة دائماً هناك 10% ... المشكلة ليست في الفترة المطلوبة لإنشاء الأعمال لكن المدة التي يستمر بها الأعمال .. مصر بها مشاكل ... الكروت الائتمانية صعبة لدينا مشاكل كثيرة في هذا المجال وكل شركات التكنولوجيا تعتمد كثيراً على مثل هذه الأشياء وايضاً الضرائب والتأمينات كلها أمور معقدة في مصر عادة ما تلجأ الشركات إلى شركات أخرى تتولى أمور الموارد البشرية حتى تتفادى البيروقراطية،

- لدينا شخص مصرفي هل لك أن تعلق عن صعوبة الأعمال البنكية المصرفية.

ليس من المنصف نتحدث في العموم هناك بنوك لديها تطبيقات للأونلاين قوية بشكل عام وأكد أن أغلبية البنوك مهتمة بتطوير ورقمنة الإجراءات لديها والخدمات المقدمة هذا توجه قوي.

حالياً لدينا أربع حسابات بنوك مختلفة لأن مفيش بنك يستطيع التعامل مع طلباتنا هناك بنك واحد فقط في مصر HSBC لديه تطبيقات قوية قمنا بغلق حساباتنا الأونلاين بانكينج في مصر صعب بالنسبة للمشروعات الصغيرة والمتوسطة

المقصود مثلاً في الولايات المتحدة عندما تقوم بإنشاء شركة فالمدفوعات سهلة جداً أو الرواتب دفعها يتم ببسر شديد ولكن لدينا المسألة تكون معقدة تسلم لشركات متخصصة لدينا تحديات كبيرة مع البنوك أستطيع التحدث عنها.

س: تعليق وليس سؤال من بين النقاط المهمة وهي تحدي للمشروعات عدم وجود تسويق في بلد لا تتخذ لا تتعامل كثيرا في التعاقدات الفرعية ... لا توجد الروابط الموقفية في النظام حتى مثلا واقتراح كما حدث في ..... أن نفكر في إبتكارات أو التوفيق بين جهات مختلفة كنوع من المساعدة على النمو أولاً والعملاء حتى نتفادي أن يفلس 90% من المشروعات الجديدة.

- هل يجب أن نهتم بمراكز الابتكار بداخل هذه المناطق الجديدة؟

• **عبد الرحمن شرارة، المدير التنفيذي Rise Up Summit**

أعتقد أن الجريك كامبس هو المثال في مصر هي أكبر المراكز في الشرق الأوسط للشركات الجديدة ولا بد العمل على الربط ليس بهذا القدرة من الأهمية حيث أنها جميعاً في منطقة جغرافية متقاربة أعتقد أن استراتيجية وضع كل الناس في مكان واحد حتى نبني نستطيع أن نكررة في محافظات مختلفة، أما بالنسبة مصر لديها مناخ فيها تعاون جيد هناك ثقة عالية ما بين الحكومة والإعلام وهكذا أما بخصوص النقطة حول الهيئة نحن كمناخ نعمل بشكل جيد علينا أن نزيد معارفنا

حول ما نفعله قبل التعمق أو نعمق علاقاتنا بدلاً وهذا أفضل من أن يكون هناك هيئة تعمل من أعلى لأسفل وتملي السياسة لا بد أن يكون هناك منابر ربما وثيقة سنوية تصدر للجمهور حول الرؤية العامة و خارطة الطريق نقدمها للحكومة أعتقد أننا من الأسهل أن نقوم بالعمل بشكل عضوي للمدنيين والسياسيين كل جهة لها جهة أن تقوم به ولكن ذاتياً. أنا أقصد أن لا بد أن تكون هناك استراتيجية نتحدث حولها مع الحكومة دون سيطرتها.

- هل تستطيع أن تنتقل لتكون شركات أكبر وتم تدخل في المجال الدولي؟

• **أمير شريف، المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة Bashar Soft (وظف – فرصنا)**

أعتقد أن هناك إمكانية لعمل ذلك وجدنا أمثلة متكررة مشروعات صغيرة وصلت إلى العالمية بتطبيقات مازلنا نركز على مصر لكننا نتنافس مع لاعبين عالميين في مصر أعتقد أن المشروعات المصرية لديها قدرة التنافس الدولي خاصة بعد التعويم.... بعض المشاكل الخاصة بالمنظومة التعليمية أعتقد هناك قدر من المواهب أيضاً. رأس المال مع كل هذه العوامل هناك إمكانيات كبيرة في 2012 كان الوقت صعب كنا نغلظ كثيراً لكن في نقطة ما جاهزين للاستثمار الأجنبي

• **عمرو العبد، العضو المنتدب، Egypt Venture**

هذه القصص علينا أن نسلط عليهم الأضواء،

هل الإعلام يركز على هذه القصص؟

• **عبد الرحمن شرارة، المدير التنفيذي Rise Up Summit**

لدينا ثلاث قنوات تليفزيونية مثلاً لميس الحديدي يقومون يقومون بالنصح للشباب هذا لا بد أن يكون على قمة أولويات صانعي السياسات هذا لا بد أن ندعمه ونحتفي به وللإعلام أيضاً لا بد أن يتابع اقتراحاتي ان تساعد هذه الشركات أن تعرض قصتها مثلاً قصص الناس التي تركت وظائفها التقليدية وكيف أن هؤلاء كانت لهم قصص ملهمة وكانوا مصريين على إنجاز أعمالهم هذا أعتقد أن هناك قصص كبيرة.

• **أمير شريف، المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة Bashar Soft (وظف – فرصنا)**

أنا شخصيًا شاركت في مشروع جديد ولم أجد فرصة استعراض قصتي في الإذاعة سوى مرتين يجب أن نركز على المشروعات الصغيرة والمتوسطة الإعلام لا يركز إلا على الترفيه والرياضة وكرة القدم، أكبر الشركات وفيما يخص الحصة السوقية كميكروسوفت وفيسبوك هذا هو المستقبل المستقبل في التكنولوجيا فكل الناس عليها أن تدفع الأجيال الجديدة من المواهب بالنسبة للشركات الخمس التي ذكرتها حصتها السوقية المجمعة أكثر من 3 تريليون دولار وقيمتها لا تقاس فقط بالأموال كلن أيضًا بالقيمة المتراكمة لابد أن ننظر إليه احيث أنها قامت بخبرات لم يكن لها سابقة، نريد أن نبين التاريخ أو رحلة النجاح أما بالنسبة لوصمة الإخفاق مازالت الثقافة المصرية تنظري إلى الإخفاق على إنه شيء سيء علينا أن نركز بدء المشروع يعطي لصاحبه فكرة سواء نجح أو لا ما زال الناس تخشي الإخفاق ..... الإعلام عليه دور مهم لتحديد أو تفريق بين الأنواع المختلفة من المشروعات لا يجب أن المقارنة بين شيئين مختلفين الصغير ممكن أن يكون تقليدي نحن فقط نوصف الحجم أما المشروعات الريادية صاحبة الأفكار الجديدة.

هناك شركات مشروعات ريادية كثيرة تدخل في أسواق متنامية هل لك أن تقول لنا هل هناك شركات ذات طابع جديد غير موجود قبل ذلك ؟

### • وائل أمين، مؤسس ورئيس مجلس إدارة Sawari Ventures and Greek Campus

أعتقد أن كل المشروعات لها مميزاتها ولا أريد أن أقلل من شأن مشروع أو آخر تصوير الفكرة في مصر أو مكان آخر أو في المنطقة مع وجود المشاكل الثقافية الموجودة قد يجعل قد تبدو تجعل من نفس المشروع مشروع مختلف يعني لكننا نجد أن هناك حلول فريدة من نوعها تعالج مشاكل فريدة من نوعها. هناك شركة موني فيلور هي جمعية زي تسليف أموال بدون فوايد وهي حاجة خاصة بالثقافة الشرق أوسطية وأفكار لن نجدها في الثقافات الأجنبية والأمريكية . إذا نظرت لأنواع أخرى أو نشاطات نجد كمشروع سوق يعمل بنماذج مختلفة عن أمازون أعتقد أن كل المشروعات لها مميزاتها.